

Weil unsere *Zukunft* nicht ohne die entsteht, die sie vorantreiben.

Morgen kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

Am **Standort Limburg** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Vertriebspersönlichkeit (m/w/d) in der

Firmenkundenberatung im Bereich Projektfinanzierung

Mit einer Bilanzsumme von fast 2,8 Milliarden Euro und etwa 420 Mitarbeitern (m/w/d) sind wir eine feste Größe in unserer Region. Projektfinanzierungen – insbesondere im Immobilienbereich – stellen für unser Haus ein wichtiges Standbein dar. Aufgrund unserer jahrelangen Erfahrung in diesem Bereich und der Lage zwischen verschiedenen Ballungszentren haben wir uns hier eine starke Marktposition erarbeiten können. Um diesen Erfolg weiter fortzusetzen und auszubauen, suchen wir eine Vertriebspersönlichkeit (m/w/d), die diesen Weg künftig mit uns geht.

Wir bieten Ihnen u.a.:

- Ein Umfeld in dem Sie Ihre Skills voll zum Einsatz bringen können
- Ihre Work-Life-Balance ist uns wichtig! 30 Tagen Tarifrurlaub (+Weihnachten, Silvester), Mobiles Arbeiten
- Eine gesunde Arbeitsatmosphäre, in der gegenseitiger Respekt und Wertschätzung täglich gelebt werden
- Ihre Ziele unterstützen wir mit umfangreichen Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Zahlreiche weitere Benefits wie Jobrad, Mitarbeitendenkonditionen, BGM, Events uvm. für Sie

Ihre Aufgaben:

- Sie sichern Ihren zugeordneten Kundenbestand und gewinnen neue gewerbliche Immobilieninvestoren, dabei haben Sie die Ertrags- und Risikogesichtspunkte im Blick
- Sie erstellen Wirtschaftlichkeitsanalysen von Projekten (vornehmlich im Immobilienbereich) und genehmigungsfähige Beschlussvorlagen
- Sie sind verbindlich und pflegen die Kontakte Ihrer Zielgruppen intern und extern
- Sie schauen über den Tellerrand und haben die Entwicklung im eigenen Marktsegment im Blick
- Sie analysieren Ihnen zugeordnete Kundenverbindungen hinsichtlich der Profitabilität

Anforderungen:

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung zur Bankkauffrau/zum Bankkaufmann, ein Studium oder einen vergleichbaren Abschluss
- Mehrjährige Erfahrungen im Bereich der gewerblichen Immobilienfinanzierung wären wünschenswert, sind aber kein Muss
- Vertrieb liegt Ihnen im Blut und Sie sind entscheidungsfreudig
- Wir können uns auf Sie verlassen und Sie sich auf uns

Das klingt nach einem guten Plan für Ihre berufliche Zukunft?

Dann senden Sie uns bitte Ihren Lebenslauf mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins über unser Bewerbungsportal. Die Vergütung erfolgt gemäß BVR-Tarifvertrag; Entgeltgruppe C2-C3.

<https://www.voba-rl.de/wir-fuer-sie/karriere>