

Weil unsere *Zukunft* nicht ohne die entsteht, die sie vorantreiben.

Morgen kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

An **verschiedenen Standorten** unseres **Geschäftsgebiets** suchen wir **Vertriebspersönlichkeiten** für die

mediale Privatkundenberatung (Mensch)

Mit etwa 420 Menschen, die mit uns die Zukunft unserer Bank gestalten und einer Bilanzsumme von über 2,7 Milliarden Euro sind wir eine feste Größe in unserer Region. Darauf sind wir stolz! Unsere Privatkundenberatung ist ein wichtiges Standbein unserer über 160-jährigen Erfolgsgeschichte. Dieses möchten wir gezielt weiter ausbauen. Das große Vertrauen und die hohe Zufriedenheit unserer Privatkundinnen und Privatkunden zeigen uns, dass unser Weg der ganzheitlichen Beratung der richtige ist. Wir suchen Vertriebspersönlichkeiten, die mit uns diese Erfolgsgeschichte weiterschreiben wollen.

Wir bieten Ihnen u.a.:

- Ein Umfeld in dem Sie Ihre Skills voll zum Einsatz bringen können
- Ihre Work-Life-Balance ist uns wichtig! **Homeoffice** und 30 Tage Tarifurlaub (+Weihnachten, Silvester)
- Eine gesunde Arbeitsatmosphäre, in der gegenseitiger Respekt und Wertschätzung täglich gelebt werden
- Ihre Ziele unterstützen wir mit umfangreichen Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Zahlreiche weitere Benefits wie Jobrad, Mitarbeitendenkonditionen, BGM, Events uvm. für Sie

Ihre Aufgaben:

- Sie beraten unsere Privatkunden ausschließlich digital und ganzheitlich in allen Bedarfsfeldern gemäß dem Marktbearbeitungskonzept
- Mit Ihrer gewinnenden Persönlichkeit finden Sie Neukunden/Neumitglieder und bauen bestehenden Kundenbeziehungen gezielt aus und tragen somit wesentlich zum Unternehmenserfolg bei.
- Sie präsentieren uns mit gutem Wissen nach außen und wir tun alles dafür, dass das gut für Sie geht.

Das bringen Sie mit:

- Sie bringen bereits Erfahrung in der Branche Bank und relevanten Finanzdienstleistungsprodukten mit und haben eine abgeschlossene Ausbildung und ggf. weitere relevante Qualifikationen?
- Wenn nicht, freuen wir uns auch über Bewerbungen von Quereinsteiger:innen und dann schauen wir gemeinsam was passt.
- Sie können gut mit anderen Menschen in Verbindung gehen und andere schätzen Ihren Rat.
- Sie wissen, wie man Menschen von guten Dingen überzeugen kann - auch digital

Das klingt nach einem guten Plan für Ihre berufliche Zukunft?

Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins über unser Bewerbungsportal:

<https://www.voba-rl.de/wir-fuer-sie/karriere>