



Wir, die VR Bank in Holstein, legen als große regionale Genossenschaftsbank in Schleswig-Holstein sehr viel Wert darauf, unsere Mitglieder und Kunden individuell und serviceorientiert zu beraten. Unsere ca. 450 Mitarbeiter betreuen in 20 Filialen rund 120.000 Kunden, davon sind über 55.000 auch Mitglieder unserer VR Bank in Holstein.

Unsere Stärke ist die Kundennähe, die für uns auch Verbundenheit für unsere Region bedeutet. So sind wir vor Ort einer der größten Anbieter von qualifizierten Arbeits- und Ausbildungsplätzen mit Zukunft. Das Engagement und die Fachkenntnis aller Mitarbeiter bestimmen den Erfolg unserer Bank. Deshalb unterstützen wir die Leistungsbereitschaft unserer Mitarbeiter durch ein zeitgemäßes Führungs- und Personalentwicklungssystem und fördern sie durch individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten.

Auf Grund der neuen Aufstellung im Marktmanagement mit den Bereichen Vertriebssteuerung, Produktmanagement und Marketing suchen wir Verstärkung. Wenn Sie die genannten persönlichen und fachlichen Kompetenzen mitbringen und mit uns den Vertrieb der Zukunft als Omnikanalbank gestalten wollen, dann suchen wir Sie als:

Bereichsleiter Marktmanagement (m/w/d)

Das können Sie erwarten:

- Kommunikation, Vertrauen, Veränderung und Wertschätzung sind bei uns aktiv gelebte Elemente in der Zusammenarbeit
- Mitarbeit in einem motivierten Team mit einer abwechslungsreichen Tätigkeit und vielfältige Möglichkeiten, eigene Ideen mit einzubringen
- Moderner, zukunftsorientierter, dynamischer und attraktiver Arbeitsplatz mit eigenem Laptop und Headset
- Flexible Arbeitszeitgestaltung mit der Möglichkeit von Gleitzeit, Gleittagen und mobilem Arbeiten
- Betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss, eine kostenfreie Unfallversicherung, 13 Gehälter, vermögenswirksame sowie weitere freiwillige soziale Leistungen
- 30 Tage Urlaub mit zwei zusätzlichen freien Tagen (24.+31.12.)
- Jobrad-Leasing im Rahmen einer Entgeltumwandlung
- Jobticket mit Arbeitgeberzuschuss
- Kostenfreie Getränke und diverse Angebote im Rahmen unseres betrieblichen Gesundheitsmanagements
- Zusätzliches Angebot zur Unterstützung bei gesundheitlichen Themen im beruflichen und privaten Bereich durch die Zusammenarbeit mit dem Fürstenberg Institut, BetterDoc und Medgate

Das sind Ihre Aufgaben:

In der Bereichsleitung Marktmanagement sind Sie verantwortlich für die Weiterentwicklung Ihrer zugeordneten Teams. Sie berichten direkt an den Ressortvorstand. Als Mitglied im Managementboard gestalten Sie die strategische Ausrichtung unserer Bank maßgeblich mit und spielen zudem eine entscheidende Rolle bei der erfolgreichen Umsetzung unserer Vertriebsstrategie mit folgenden Aufgabenschwerpunkten:

- Verantwortliche Entwicklung und Umsetzung einer Bereichsstrategie für das Marktmanagement
- Führung, Motivation, Weiterentwicklung und weiterer Aufbau deiner Teams
- Weiterentwicklung des Bereiches und Optimierung der Prozesse innerhalb des Bereichs und an den Schnittstellen
- Konzeption und Weiterentwicklung von Vertriebssteuerungssystemen (Impulsmanager, Smart Data etc.)
- Mitwirkung bei der Entwicklung der Vertriebsstrategien für die unterschiedlichen Segmente im Privat- und Firmenkundengeschäft sowie des KundenDialogCenters entlang unserer Omnikanalstrategie
- Entwicklung und Umsetzung einer strategischen und potenzialorientierten Vertriebsplanung zur Steigerung der Bankleistungen
- Verantwortung für das Produkt- und Dienstleistungsspektrum der VR Bank in Holstein
- Konzeption, Betreuung und Optimierung effizienter Vertriebsprozesse
- Analyse von Markt- und Kundendaten zur Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Koordinierung des Verbundgeschäftes und der Zusammenarbeit mit weiteren externen Dienstleistern.
- Planung und Steuerung der Umsetzung von Marketing- und Vertriebskampagnen in den verschiedenen Vertriebskanälen
- Kommunikation und Koordination mit den unterschiedlichen Bereichen unserer Bank
- Vertriebskommunikation und Organisation von Vertriebsschulungen für die Berater (m/w/d) in Zusammenarbeit mit unseren Verbundpartnern und der internen Akademie
- Überwachung der Vertriebsleistung und Berichterstattung an den Ressortvorstand
- Unterstützung des Vorstands bei der Entwicklung / Weiterentwicklung der Marketingstrategie und Verantwortung für das operative Marketing (mit den Schwerpunkten Vertriebsmarketing, Presse- und Öffentlichkeitsarbeit, Veranstaltungsmanagement, Spenden / Sponsoring und Online-Marketing.)
- Einhaltung aller relevanten Gesetze, Vorschriften und Richtlinien

Das wünschen wir uns von Ihnen:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikationen mit Führungserfahrung
- Fundierte Fachkenntnisse und Erfahrungen in den Bereichen Zielgruppen-, Impuls-, Kampagnen- und Datenmanagement
- Kenntnisse im Bereich Kredit- und Anlagegeschäft wären wünschenswert
- Nachweisbare Erfolge bei der Umsetzung der Konzepte und Strategien
- Erfahrungen in der Marketingautomatisierung sind wünschenswert
- Erfahrung in der Gestaltung von Geschäftsprozessen sowie eine schnelle Auffassungsgabe und Veränderungsfähigkeit
- Sicherer Umgang mit MS-Office (insbesondere Excel) und Einsatz von KI-Anwendungen
- Proaktive, analytische und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Klare und verbindliche Kommunikation sowie Freude an der Teamarbeit

Konnten wir Sie begeistern? Dann werden Sie ein Teil von uns und arbeiten Sie mit an unserem Erfolg!

Senden Sie bitte Ihre Bewerbung direkt über unsere Homepage www.vrbank-in-holstein.de/Karriere/Stellenangebote.

Für Rückfragen stehen Ihnen Andrea Kneuper (Tel.: 04101/501-1144) oder Pia Beckmann (Tel.: 04101/501-1161) gern zur Verfügung.

Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist für uns selbstverständlich.