

Diese interessanten Aufgaben warten auf Sie:

- Unterstützung des Abteilungsleiters Gewerbekunden in allen administrativen und operativen Belangen
- Nach einer umfassenden Einarbeitungszeit und bei entsprechender Eignung übernehmen sie zudem die Stellvertretung des Abteilungsleiters
- Bedarfsorientiertes, ganzheitliches und aktives Betreuen der zugeordneten Gewerbekunden
- Beurteilen von Finanzierungskonzepten nach betriebswirtschaftlichen Aspekten unter Berücksichtigung der Geschäfts- und Risikostrategie bzw. Cross-Selling-Möglichkeiten
- Führen von bedarfsorientierten und effizienten Finanzierungsgesprächen
- · Akquirieren von Neukunden
- Kooperieren mit Produktspezialisten und Verbundpartnern
- · Übernehmen von Repräsentationsaufgaben

Das wünschen wir uns von Ihnen:

- Abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d) mit weiterführender betriebswirtschaftlicher Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung in der qualifizierten Kundenberatung, idealerweise bereits auch in der Beratung von Gewerbekunden
- Idealerweise erste Erfahrungen im Führen und Entwickeln von Mitarbeiter/innen und Teams
- Vertieftes betriebswirtschaftliches Verständnis
- Ausgeprägte Beratungs- und Vertriebskompetenz sowie ein professionelles Auftreten gegenüber unseren Kunden auf Augenhöhe
- Während der Einarbeitungsphase flexible Einsatzbereitschaft im Geschäftsbereich Region Augsburg

Wir freuen uns auf Sie.

Nehmen Sie Kontakt zu uns auf – so, wie es für Sie passt! Jessica Haag: Telefon 0821 5040-9550; jessica.haag@vrbank-a-oal.de



✓ Hier gibt es nähere Infos
zur Stellenausschreibung.
Weitere Stellenangebote unter:
vrbank-a-oal.de/karriere

