

Firmenkundenberater im FirmenkundenZentrum (m/w/d), Vollzeit

Immer mehr Kunden vertrauen der VR-Bank Landsberg-Ammersee eG und wählen uns als Ihre Bank vor Ort. Wir wachsen weiter und brauchen deshalb dringend Verstärkung!
Das Firmenkundengeschäft ist ein wichtiger Bestandteil bei der strategischen Ausrichtung unserer Bank.

Kommen Sie zu uns ins Fanmacher-Team!

Ihre Hauptaufgaben:

- Eigenverantwortliche Beratung und Betreuung der zugeordneten Kundenverbindungen, um die Kundenzufriedenheit langfristig zu sichern und den für die Bank erforderlichen Ertrag zu erzielen
- Umsetzung der Fach- und Kommunikationskompetenz in der Kundenberatung und -betreuung mit dem Ziel, die Kunden zu Fans der Bank zu machen
- Identifizieren und akquirieren potenzieller Neukunden im Firmenkundenbereich, um den Marktanteil zu sichern und auszuweiten
- Entwickeln individueller Anlage- und Kreditangebote - unter Beachtung von Risikogesichtspunkten und der Risikolage der Bank - um den Kunden langfristig zu begeistern und die Kundenverbindung zu stärken
- Kooperatives Zusammenarbeiten mit den Geschäftsstellen, Vertriebsdirektoren und der Führungskraft, um diese zu entlasten und zu unterstützen
- Pflege der Kontakte zu allen zielgruppenspezifischen Institutionen und Multiplikatoren sowie Repräsentanten des Unternehmens
- Regelung des Gesamtbestandes der Kreditengagements von Firmenkunden zur Minimierung einzelner Kreditrisiken, um ein vertretbares Risiko in jedem einzelnen Kreditengagement und im gesamten Kreditportfolio zu gewährleisten
- Planung und Durchführung zielorientierter Maßnahmen zusammen mit der Führungskraft zur Sicherung und Erhaltung der Volumina
- Erkennen von Fehlsteuerungen und rechtzeitiges Einleiten von Gegenmaßnahmen - ggf. in Abstimmung mit den zuständigen Vertriebsdirektoren und der Führungskraft - um eventuellen Schaden in der Bank zu vermeiden

Das sollten Sie mitbringen:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum/zur Bankkaufmann/-frau
- Idealerweise mit Weiterbildung zum Bankfachwirt/Bankbetriebswirt oder vergleichbarer Fortbildungen
- Mehrjährige, erfolgreiche Vertriebstätigkeit in der Firmenkundenberatung oder Privatkundenberatung
- Alternativ mehrjährige Berufserfahrung in der Kreditsachbearbeitung für Firmen- und Gewerbekunden
- Fundierte Kenntnisse im Aktivgeschäft sowie im Provisionsgeschäft
- Überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft und unternehmerisches Denken sowie Handeln
- Starke Kundenorientierung und Kommunikationsstärke
- Überzeugungs- und Durchsetzungsstärke

Wir bieten Ihnen:

Als Mitarbeiter profitieren Sie von kurzen Entscheidungswegen. Sie verbringen Ihren Arbeitsalltag mit motivierten und offenen Kollegen, die Ihnen eine gründliche Einarbeitung gewähren. Sie können aktiv mitgestalten, Ihre Ideen einbringen und haben zugleich die Chance sich beruflich weiterzuentwickeln. Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit variabler Arbeitszeitgestaltung, eine leistungsgerechte Vergütung mit 13 Monatsgehältern, vermögenswirksame Leistungen, eine private Krankenzusatzversicherung und vielen, weiteren Benefits runden unser Angebot für Sie ab.

Das passt zu Ihnen?

Dann bewerben Sie sich gleich jetzt mit Ihren aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen über unser Onlineportal. Für Fragen steht Ihnen Herr Peter Klemm gerne im Rahmen der Ausschreibung per E-Mail (peter.klemm@vr-ll.de) oder telefonisch (08191 291-215) zur Verfügung.

Die VR-Bank Landsberg-Ammersee eG vereint Tradition und Moderne: Wir sind die älteste und mit einer Bilanzsumme von über 1 Milliarde Euro und 24 Standorten zugleich größte Genossenschaftsbank zwischen Ammersee und Lech. Seit mehr als 135 Jahren sind wir dank unserer inzwischen fast 200 „Fanmachern“ ein dauerhafter, verlässlicher und starker Finanzpartner für die Menschen und die Unternehmen in und um den Landkreis Landsberg. Wir stehen für Nähe und genossenschaftliche Werte; unsere Mitglieder und Kunden begeistern wir jeden Tag aufs Neue durch unsere ausgeprägte Serviceorientierung und die nachhaltige genossenschaftliche Beratung.