

Gemeinsam Impulse geben –
für unseren **Vertrieb** von morgen.

Morgen kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

Wir bewegen, was unsere Region stark macht – mit Ihnen.

Mitarbeiter Vertriebsmanagement (m/w/d)

Schwerpunkt: Daten & Impulse | Voll- oder Teilzeit (ab 30 Std.)

Ein Team für unsere Region – die Genossenschaftsbank im Elbe-Weser-Dreieck. Mit 18 Filialen, 380 Kollegen und 2.300 Mio. Euro Bilanzsumme gestalten wir gemeinsam eine vertrauensvolle und zukunftsorientierte Bank.

Ihre Aufgaben:

- Analyse und Aufbereitung von Vertriebs- und Kundendaten
- Ableitung datenbasierter Handlungsempfehlungen für Kampagnen und Impulse
- Reporting und Erfolgsmessung von Vertriebsaktivitäten
- Sicherstellung der Datenqualität und rechtssicheren Nutzung
- Gestaltung von Zielgruppenstrategien und aktive Weiterentwicklung unseres datengestützten Vertriebs

Ihr Profil:

- Erste Erfahrung im Vertriebsmanagement, Controlling oder in der Datenanalyse
- Analytisches Denken und sicherer Umgang mit Daten und Tools (z. B. Excel)
- Freude an datenbasierten Entscheidungen und bereichsübergreifendem Denken
- Selbstständige, zuverlässige und teamorientierte Arbeitsweise
- Ausbildung als Bankkaufmann/-frau oder Studium im Wirtschafts-/Naturwissenschaftsbereich von Vorteil

Ihre Benefits – Was wir Ihnen bieten

- **Entwicklung & Kultur:** Weiterbildung • Onboarding Pate • Ideenmanagement
- **Wertschätzung:** faire Bezahlung • betriebliche Altersvorsorge • Rabatte bei Partnern
- **Flexibilität:** 30+ Urlaubstage • Home Office & Gleitzeit • Teilzeit und Elternzeitmodelle



Informieren Sie sich jetzt:
volksbankeg.de/benefits
oder direkt per QR-Code

Jetzt bewerben!

Wir freuen uns auch auf Ihre Bewerbung, wenn Ihr Profil nicht alle Punkte erfüllt.

Haben Sie Fragen?

Gern ist Jens Israel (Personalmanagement), für Sie da:
☎ 04747 9498-4233