

#menschlich

Wir arbeiten bei der Volksbank
Kassel Göttingen, weil uns

Unterstützung **Fairness**
Wertschätzung

wichtig sind!

*Wir sind Genossenschaft.
Gestatten Sie mit!*

Vertriebstrainer und -coach (m / w / d)

Arbeitsort: Kassel || Arbeitszeit: Vollzeit (39 Stunden/ Woche) oder Teilzeit || Anstellungsform: Unbefristet

Wir sind eine mittelständische Genossenschaftsbank in der Region Nordhessen und Südniedersachsen mit rund 500 Mitarbeiter*innen. Gemeinsam gestalten wir mit Leidenschaft die Finanzgeschäfte unserer mehr als 110.000 Privat- und Firmenkund*innen. Hierbei zeichnet uns unser lebensbegleitender Beratungsansatz aus: Wir fokussieren eine kontinuierliche, zuverlässige Partnerschaft auf Augenhöhe und eine zukunftsweisende Ausrichtung unserer Geschäftstätigkeit. **Wir sind mehr als Bank. Wir sind Genossenschaft. Gestalten Sie mit!**

Als Vertriebstrainer* und -coach*in unterstützen Sie die Führungskräfte unserer Genossenschaft bei der Förderung der qualitativen Verkaufs- und Verhandlungsfähigkeiten unserer Vertriebsmitarbeitenden. Hierbei liegt der Fokus entsprechend des von Ihnen ermittelten Schulungs-/ Trainingsbedarfs sowohl auf dem Training von allgemeinen Vertriebsstandards als auch der Umsetzung von individuellen Unterstützungsleistungen.

Ihre Rolle in unserem Team – hier gestalten Sie mit:

- **Sie wirken** an der strategischen (Weiter-)Entwicklung zur Schaffung und dem Erhalt einer kundenorientierten Service-, Verkaufs- und Dienstleistungskultur mit.
- **Sie ermitteln** in Zusammenarbeit mit den Führungskräften unserer Marktbereiche den vertrieblischen Trainings- und Entwicklungsbedarf unserer Vertriebsmitarbeitenden – hierbei decken Sie alle Bedarfspotenziale der genossenschaftlichen Beratung ab.
- **Sie verantworten** die fachlich-didaktische Konzeption von innerbetrieblichen Trainings und Schulungen. Hierbei setzen Sie moderne sowie zielgruppen- und marktgerechte Methoden und Medien ein.
- **Sie führen** Trainings und Schulungen mit dem Fokus auf die Unterstützung im praktischen und vertrieblischen Beratungs- und Betreuungsverhalten durch.
- **Sie unterstützen** unsere Vertriebsmitarbeitenden bei der praxisnahen Umsetzung der vermittelten Trainingsinhalte (Training-on-the-job).
- **Sie nehmen** eine regelmäßige Erfolgskontrolle der von Ihnen durchgeführten Trainings und Schulungen vor (z. B. durch Feedback der Vertriebsmitarbeitenden und Führungskräfte), leiten mögliche Verbesserungspotenziale ab und setzen diese zielgerichtet um.

Ihr Profil – das bringen Sie mit:

- **Sie verfügen** über eine abgeschlossene Ausbildung im Bereich Banking & Finance (z. B. Bankkaufmann/ Bankkauffrau oder Kaufmann/ Kauffrau für Versicherungen und Finanzanlagen (m/w/d)).
- **Sie haben** in der Bankenbranche oder in angrenzenden Tätigkeitsfeldern (Versicherung, Bausparkasse, etc.) bereits fundierte, praktische Vertriebserfahrungen gesammelt.
- **Sie besitzen** idealerweise bereits fundierte Kenntnisse in den Methoden, Techniken und Instrumenten der Erwachsenenbildung.
- **Sie interagieren** schriftlich und mündlich sicher auf Deutsch (mind. C1).
- **Sie denken** und handeln vertriebsorientiert und möchten andere gerne in ihrer persönlichen Entwicklung fördern und Ihr Wissen weitergeben.
- **Sie zeichnet** ein hohes analytisches Denk- und Urteilsvermögen aus und es fällt Ihnen leicht, komplexe Sachverhalte zielgruppengerecht aufzubereiten.
- **Sie begegnen** Ihrem Gegenüber auf Augenhöhe, interessiert und wertschätzend. In die Emotionen, Motive und Gedanken anderer Personen können Sie sich gut hineinversetzen.

Unsere Benefits



Gehalts- und Sozialleistungen

Ein Vergütungspaket bestehend aus einem Grundgehalt von 45.800 € bis 57.200 € (inkl. 13. Gehalt), erfolgsabhängiger Bonuszahlung, betrieblicher Altersvorsorge, vermögenswirksamer Leistungen, Job-Ticket, Job-Rad und Studienförderung.



Work-Life-Balance

Eine Unternehmenskultur, die die Vereinbarkeit von Privat- und Berufsleben durch 30 Urlaubstage im Jahr (bei Vollzeittätigkeit), individuelle Teilzeitmodelle, flexible Arbeitszeiten (06:00 - 20:00 Uhr), mobile Arbeit, Betriebskindergarten und Ferienbetreuung sowie Sonderurlaub unterstützt.



Weiterbildung und Entwicklung

Ein umfangreiches internes und externes Seminarangebot zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung sowie regelmäßige Feedbackgespräche.



Gesundheitsförderung

Ein vielfältiges Angebot von gesundheitserhaltenden und -fördernden Maßnahmen wie z. B. Business-Yoga, Augenuntersuchung, Gesundheits-Check sowie Ernährungskurse.



Ihre Ansprechpartnerin: Sabrina Kolacki
Telefon: 0561/7893-1143
E-Mail: sabrina.kolacki@vobag.de
LinkedIn: Sabrina Kolacki

Weitere Informationen und Bewerbung unter www.vobag.de/karriere



Volksbank
Kassel Göttingen