



#leidenschaftlich

Wir arbeiten bei der Volksbank
Kassel Göttingen, weil uns

Einsatz **Freude**
Begeisterung

wichtig sind!

*Wir sind Genossenschaft.
Gestatten Sie mit!*

Produktmanager Passiv und Verbund (m / w / d)

Arbeitsort: Kassel || Arbeitszeit: Vollzeit (39 Stunden/ Woche) oder Teilzeit || Anstellungsform: Unbefristet

Wir sind eine mittelständische Genossenschaftsbank in der Region Nordhessen und Südniedersachsen mit rund 500 Mitarbeiter*innen. Gemeinsam gestalten wir mit Leidenschaft die Finanzgeschäfte unserer mehr als 110.000 Privat- und Firmenkund*innen. Hierbei zeichnet uns unser lebensbegleitender Beratungsansatz aus: Wir fokussieren eine kontinuierliche, zuverlässige Partnerschaft auf Augenhöhe und eine zukunftsweisende Ausrichtung unserer Geschäftstätigkeit. **Wir sind mehr als Bank. Wir sind Genossenschaft. Gestalten Sie mit!**

Als Produktmanager*in Passiv und Verbund sind Sie für den Aufbau eines vertriebllich ausgerichteten Produktmanagements für das Passivgeschäft unserer Genossenschaft verantwortlich. Sie identifizieren Steuerungsimpulse für die kontinuierliche Anpassung der am Kundenbedarf orientierten Produktpalette/ Hausmeinung und überprüfen regelmäßig die Produktangebote unserer Verbundpartner.

Ihre Rolle in unserem Team – hier gestalten Sie mit:

- **Sie implementieren** ein Konzept zur regelmäßigen Wettbewerbsbeobachtung für das Produktmanagement und setzen dieses um. Hierbei recherchieren und identifizieren Sie neue (Passiv-)Produkte und führen diese bei Bedarf in unserer Genossenschaft ein.
- **Sie übernehmen** die Prüfung und Anpassung der Produktpalette/ Hausmeinung unserer Genossenschaft und die Weiterentwicklung des Passiv-Reportings für das Produktmanagement.
- **Sie verantworten** die regelmäßige Prüfung der Produktangebote unserer Verbundpartner (z. B. R+V, Teambank und Bausparkasse Schwäbisch Hall).
- **Sie wirken** beim Aufbau und der kontinuierlichen Entwicklung des Beratungskonzeptes für das Bedarfsfeld „Vorsorge“ mit. Hierbei berücksichtigen Sie gesetzliche und aufsichtsrechtliche Regelungen.
- **Sie verantworten** die Umsetzung des Beratungskonzeptes für alle Vorsorgelösungen (inkl. Gesundheits- und Absicherungsschutz für Privatkund*innen).
- **Sie übernehmen** die Planung und Durchführung von internen Schulungen für unsere Produktpalette im Passivbereich. Auch die Erstellung von Informationsmaterialien gehört zu Ihren Aufgaben.
- **Sie wirken** innerhalb Ihres Funktionsbereiches bei der kontinuierlichen Verbesserung und Digitalisierung unserer Geschäftsprozesse mit.

Ihr Profil – das bringen Sie mit:

- **Sie verfügen** über eine abgeschlossene Bankausbildung und haben bereits Erfahrungen im Bereich des Privatkundengeschäft (Kundenberatung) gesammelt.
- **Sie sind** sicher in der Anwendung von Microsoft-Office (Word, Excel, PowerPoint) und allgemein affin in der Nutzung digitaler Programme.
- **Sie interagieren** schriftlich und mündlich sicher auf Deutsch (mind. C1).
- **Sie zeichnet** ein hohes analytisches Denk- und Urteilsvermögen aus. Es fällt Ihnen leicht, auch komplexe Sachverhalte zu erfassen und diese zielführend in Ihren Konzeptionen zu berücksichtigen.
- **Sie denken** und handeln vertriebsorientiert. Es fällt Ihnen leicht, die (latenten) Bedarfe von Kund*innen zu erkennen und mögliche Vertriebspotenziale zu identifizieren.
- **Sie haben** ein allgemeines Verständnis für die Organisation von Produktportfolios und sind motiviert, sich in Ihrem Aufgabenbereich kontinuierlich weiterzuentwickeln.
- **Sie gestalten** die Zusammenarbeit mit anderen Fachbereichen konstruktiv und ergebnisorientiert. Hierbei kommunizieren Sie klar, zielgruppengerecht und transparent.
- **Sie arbeiten** selbstständig, sorgfältig und verantwortungsbewusst. An die Ergebnisse Ihrer Arbeit haben Sie einen hohen Qualitätsanspruch.

Unsere Benefits



Gehalts- und Sozialleistungen

Ein Vergütungspaket bestehend aus einem Grundgehalt von 41.500 € bis 51.500 € (inkl. 13. Gehalt), erfolgsabhängiger Bonuszahlung, betrieblicher Altersvorsorge, vermögenswirksamer Leistungen, Job-Ticket, Job-Rad und Studienförderung.



Work-Life-Balance

Eine Unternehmenskultur, die die Vereinbarkeit von Privat- und Berufsleben durch 30 Urlaubstage im Jahr (bei Vollzeittätigkeit), individuelle Teilzeitmodelle, flexible Arbeitszeiten (06:00 - 20:00 Uhr), mobile Arbeit, Betriebskindergarten und Ferienbetreuung sowie Sonderurlaub unterstützt.



Weiterbildung und Entwicklung

Ein umfangreiches internes und externes Seminarangebot zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung sowie regelmäßige Feedbackgespräche.



Gesundheitsförderung

Ein vielfältiges Angebot von gesundheitserhaltenden und -fördernden Maßnahmen wie z. B. Business-Yoga, Augenuntersuchung, Gesundheits-Check sowie Ernährungskurse.



Ihre Ansprechpartnerin: Sabrina Kolacki
Telefon: 0561/7893-1143
E-Mail: sabrina.kolacki@vobakg.de
LinkedIn: Sabrina Kolacki

Weitere Informationen und Bewerbung unter www.vobakg.de/karriere



Volksbank
Kassel Göttingen