

Vertrieb ist deine Leidenschaft – und du willst diese Begeisterung auf andere übertragen?
Mach mit beim Wir und bewirb dich als

Vertriebstrainer (m/w/d)

Besetzungstermin: ab sofort bzw. nach Absprache / Einsatzzeit: Vollzeit
Einsatzort: 41515 Grevenbroich, perspektivisch 50169 Kerpen-Horrem

Die Volksbank Erft eG steht als genossenschaftliche Regionalbank im Rhein-Erft-Kreis und des Rhein-Kreis Neuss für etwas, das über Zahlen und Konten hinausgeht: für echten Zusammenhalt. Bei uns wirst du Teil einer Gemeinschaft, die tagtäglich etwas bewegt: für die Region, ihre Menschen und füreinander im Kollegenkreis.

Dein Aufgabengebiet umfasst:

- **Vertrieb begeistern:** Vermittlung von Vertriebsleidenschaft und Begeisterung für eine erfolgreiche, kunden- und mitgliederorientierte Beratung
- **Mitarbeitende entwickeln:** Konzeption und Durchführung inspirierender Vertriebstrainings, Coaching und Workshops zur Stärkung der vertrieblichen Kompetenzen
- **Vertriebserfolge ermöglichen:** Aktive Begleitung der Mitarbeitenden im Beratungsalltag durch individuelles Coaching, Feedback und praxisnahe Unterstützung
- **Potenziale entfalten:** Erkennen individueller Stärken und Entwicklungsfelder sowie gezielte Förderung der vertrieblichen Fähigkeiten
- **Lernen digital gestalten:** Verantwortung für die bankeigene Lernplattform sowie deren kontinuierliche Weiterentwicklung und attraktive Gestaltung
- **Vertrieb gemeinsam weiterentwickeln:** Entwicklung innovativer Trainings- und Vertriebsmaßnahmen zur nachhaltigen Steigerung der Beratungs- und Vertriebsqualität in enger Zusammenarbeit mit unserer Vertriebstrainerin und Unterstützung der Führungskräfte bei der Entwicklung ihrer Teams und Etablierung einer begeisternden Vertriebskultur

Volksbank Erft eG



Was du mitbringst:

- **Leidenschaft für Vertrieb:** Ausgeprägte Begeisterung für den Vertrieb, echte Freude am Kundenkontakt und der Anspruch, gemeinsam vertriebliche Erfolge zu gestalten
- **Vertriebliches Know-how:** Fundierte bankfachliche Kenntnisse und ein tiefes Verständnis für moderne, ganzheitliche und bedarfsorientierte Kundenberatung
- **Begeisterungsfähigkeit:** Die Fähigkeit, Menschen für vertriebliche Themen zu gewinnen, zu motivieren und mitzureißen
- **Coachingkompetenz:** Freude daran, Mitarbeitende individuell zu fördern, Potenziale zu erkennen und sie zu persönlichen Vertriebserfolgen zu begleiten
- **Kommunikationsstärke:** Überzeugendes Auftreten, authentische Ausstrahlung und die Fähigkeit, Menschen auf Augenhöhe zu erreichen
- **Trainingskompetenz:** Geschick in der praxisnahen Vermittlung vertrieblicher Inhalte und im nachhaltigen Transfer in den Beratungsalltag
- **Umsetzungsstärke:** Eigeninitiative, Machermentalität und der Wille, gemeinsam mit den Vertriebsteams etwas zu bewegen und Erfolge sichtbar zu machen

Was wir Dir bieten:

- Sicherer Arbeitsplatz mit vielfältigen Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Leistungsgerechte Tarifvergütung inkl. 13. Gehalt und weiterer finanzieller Vorteile in der genossenschaftlichen FinanzGruppe
- Exklusive Sonderkonditionen bei Bankprodukten und attraktive Preisvorteile über den GenoShop
- Mobiles Arbeiten sowie eine flexible Arbeitszeitgestaltung
- Betriebliche Altersvorsorge und Gesundheit und Bewegung mit Urban Sports Club
- Weitere Benefits wie ein fundiertes Onboarding, 30 + 2 Urlaubstage (Heiligabend und Silvester), individuelles Lebensarbeitszeitkonto, Zuschuss zum Deutschlandticket, Dienstrad-Leasing etc.

Wir haben Dein Interesse geweckt?

Wir freuen uns über Deine Online-Bewerbung mit aussagekräftigem Lebenslauf hier über unsere Homepage unter Angabe des möglichen Eintrittstermins.

Volksbank Erft eG