

Weil unsere *Zukunft*
nicht ohne die entsteht,
die sie vorantreiben.

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Kundenberatung und Vertrieb sind Deine Leidenschaft?

Du möchtest dich gerne beruflich neu orientieren – am besten bei einem angesehenen, nachhaltigen und regionalverbundenen Arbeitgeber? Dann passen wir gut zusammen!

Werde Teil unserer Bank, die seit über 125 Jahren fest in der attraktiven Region des Rhein-Erft-Kreises und des Rhein-Kreis Neuss verwurzelt und ein zuverlässiger, nachhaltiger Partner unserer Firmen- und Privatkunden ist.

Als Genossenschaftsbank sind wir unseren Kunden und Mitgliedern verpflichtet.

Deren Antrieb steht für uns im Vordergrund.

Komm in unser Team!

Wir suchen **DICH** als

Nachwuchsberater (m/w/d) im Bereich Private Banking / Vermögensberatung

Besetzungstermin:	ab sofort bzw. nach Absprache
Einsatzzeit:	Vollzeit
Einsatzort:	innerhalb unseres Geschäftsgebiets

Was wir Dir bieten:

- Interessante Arbeitsaufgaben in einer zukunftsgerichteten Genossenschaftsbank
- Einen sicheren Arbeitsplatz mit der Möglichkeit der persönlichen, fachlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- Eine leistungsgerechte Bezahlung gemäß Tarifvertrag, inklusive 13. Gehalt und weiteren finanziellen Vorteilen innerhalb der genossenschaftlichen Finanzgruppe
- Möglichkeit des mobilen Arbeitens sowie flexible Arbeitszeitgestaltung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Weitere Benefits wie zum Beispiel ein fundiertes Onboarding, 30 + 2 Urlaubstage (Heiligabend und Silvester), Lebensarbeitszeitkonto, Fahrtkostenzuschuss (Deutschlandticket), Dienstrad-Leasing und viele weitere

Weil unsere *Zukunft*
nicht ohne die entsteht,
die sie vorantreiben.

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Deine Aufgaben:

- Du übernimmst die selbstständige, umfassende und ganzheitliche Beratung und Betreuung vermögender Kunden in allen Fragen der Geld- und Vermögensanlage, inkl. Zukunftsvorsorge (Vermögensübertragung, Stiftungen und Testamentsvollstreckungen)
- Du baust bestehende Kundenbeziehungen aus, sprichst Kunden aktiv an und erkennst Potenziale für weitere Beratungsansätze
- Du unterstützt bei anspruchsvollen Anlage- und Finanzierungsgesprächen und wirkst an der Gewinnung neuer Firmenkunden mit
- Du repräsentierst das Private Banking im Firmenkundensegment und arbeitest eng mit Geschäftsstellen, Fachberatern und Verbundpartnern zusammen

Was Du mitbringst:

- Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene Bankausbildung, sowie idealerweise Weiterqualifizierungen z. B. zum/zur Bankfachwirt/in bzw. Bankbetriebswirt/in oder ähnliches
- Alternativ hast du ein abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, Betriebswirtschaftslehre, Bankbetriebslehre, Finance Management, Bank- und Finanzwirtschaft oder eines vergleichbaren Studiengangs
- Du beherrschst die ganzheitliche und bedarfsorientierte Anlageberatung und fühlst dich in der Vermögensberatung sicher
- Durch deine fundierten Qualifikationen kennst du dich bestens mit Bank- und Finanzprodukten aus und überzeugst mit einem souveränen und freundlichen Auftreten
- Du hast Freude am Umgang mit Menschen, arbeitest gerne im Team und verfügst über eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Du schätzt neben dem persönlichen Kontakt den Einsatz verschiedener Zugangswege und verfügst über eine ausgeprägte Medienkompetenz
- Du bist offen für Veränderungen, bist bereit mitzugestalten und hast Interesse Dich fachlich weiterzuentwickeln

Wir haben Dein Interesse geweckt?

Für weitere Informationen steht Dir unser Bereichsleiter Individualkunden Daniel von Lüninck (daniel_von.lueninck@volksbank-erft.de) gerne zur Verfügung

Wir freuen uns über Deine Online-Bewerbung mit aussagekräftigem Lebenslauf hier über unsere Homepage unter Angabe des möglichen Eintrittstermins.