

Weil unsere *Zukunft*
nicht ohne die entsteht,
die sie vorantreiben.

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Kundenberatung und Vertrieb sind Ihre Leidenschaft?

Sie möchten sich gerne beruflich neu orientieren – am besten bei einem angesehenen, nachhaltigen und regionalverbundenen Arbeitgeber? Dann passen wir gut zusammen!

Werden Sie Teil unserer Bank, die seit über 125 Jahren fest in der attraktiven Region des Rhein-Erft-Kreises und des Rhein-Kreis Neuss verwurzelt und ein zuverlässiger, nachhaltiger Partner unserer Firmen- und Privatkunden ist.

Als Genossenschaftsbank sind wir unseren Kunden und Mitgliedern verpflichtet. Deren Antrieb steht für uns im Vordergrund.

Kommen Sie in unser Team!

Wir suchen **SIE** als

Firmenkundenberater (m/w/d) mit Schwerpunkt Landwirtschaft

Was wir Ihnen bieten:

- Interessante Arbeitsaufgaben in einer zukunftsgerichteten Genossenschaftsbank
- Einen sicheren Arbeitsplatz mit der Möglichkeit der persönlichen, fachlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- Eine leistungsgerechte Bezahlung inklusive 13. Gehalt und weiteren finanziellen Vorteilen innerhalb der genossenschaftlichen Finanzgruppe
- Möglichkeit des mobilen Arbeitens sowie flexible Arbeitszeitgestaltung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Weitere Benefits wie zum Beispiel ein fundiertes Onboarding, 30 + 2 Urlaubstage (Heiligabend und Silvester), Lebensarbeitszeitkonto, Fahrtkostenzuschuss (Deutschlandticket), Dienstrad-Leasing und viele weitere

Weil unsere *Zukunft*
nicht ohne die entsteht,
die sie vorantreiben.

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Ihre Aufgaben:

- Sie übernehmen persönlich und medial die bedarfsgerechte und ganzheitliche genossenschaftliche Beratung zu den Themen Liquidität, Vermögen, Absicherung und Vorsorge
- Sie sprechen aktiv unsere Kunden an und gewinnen Neukunden für unsere Bank
- Sie erkennen Cross-Selling-Potenziale, binden unsere Spezialisten in Ihre Kundenberatung ein und steigern die Mitglieder- und Kundenzufriedenheit
- Sie repräsentieren die Bank bei Kundenveranstaltungen sowie öffentlichen Auftritten

Was Sie mitbringen:

- Sie haben eine Ausbildung zur/zum Bankkauffrau/-mann erfolgreich absolviert. Idealerweise haben Sie sich zur/zum Bankfachwirtin/-wirt weitergebildet und haben Erfahrungen in der ganzheitlichen Kundenberatung
- Ihre Stärken sind ein überzeugendes Auftreten und verkäuferisches Talent
- Sie verstehen es, Menschen zu überzeugen, sind kommunikativ, freundlich und denken lösungsorientiert
- Sie haben Freude am Beziehungsmanagement, am Kontakt mit unseren Kunden und arbeiten gerne im Team
- Sie sind offen für Veränderungen, sind bereit diese mitzugestalten und haben Interesse, sich fachlich weiterzuentwickeln

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Für weitere Informationen steht Ihnen unser Bereichsleiter Individualkunden Daniel von Lüninck (02274-70236 oder daniel_von.lueninck@volksbank-erft.de) gerne zur Verfügung

Wir freuen uns über Ihre Online-Bewerbung mit aussagekräftigem Lebenslauf hier über unsere Homepage unter Angabe des möglichen Eintrittstermins.