

**Morgen  
kann kommen.**

**Wir machen den Weg frei.**

Weil unsere **Zukunft**  
nicht ohne die entsteht,  
die sie vorantreiben.

Kundenberatung und Vertrieb sind Ihre Leidenschaft?  
Sie möchten sich gerne beruflich neu orientieren – am besten bei einem angesehenen und regionalverbundenen Arbeitgeber? Dann passen wir gut zusammen!

Werden Sie Teil unserer Bank, die seit über 125 Jahren fest in der Region verwurzelt und ein zuverlässiger Partner unserer Firmen- und Privatkunden ist. Durch unser derzeitiges Großprojektes zur Weiterentwicklung unserer Privatkundenbank hin zu einer zukunftsfähigen, regionalen Omnikanalbank blicken wir äußerst optimistisch in die Zukunft. Wir sind fest davon überzeugt, auf die Herausforderungen unserer Zeit die richtigen Antworten geben zu können. Dadurch schaffen wir langfristig sichere Arbeitsplätze und durch das Verbinden von Moderne und Tradition eine hohe Kundenbindung. 210 Kolleginnen und Kollegen arbeiten täglich mit Herzblut für dieses Ziel. Wir sind kommunikativ und lösungsorientiert. Eigenschaften, die wir auch abteilungsübergreifend leben.

**Kommen Sie in unser Team!**

Wir suchen S I E als

## **Privatkundenberater (m/w/d)** *Medial oder auf unseren Geschäftsstellen*

**Auch im  
Quereinstieg  
möglich!**

<b>Besetzungstermin:</b>	ab sofort bzw. nach Absprache
<b>Einsatzzeit:</b>	Vollzeit oder Teilzeit (mind. 20 Std.)
<b>Einsatzort:</b>	wahlweise in unseren Geschäftsstellen oder medial in unserer DialogFiliale

### **Was wir Ihnen bieten:**

- Interessante Arbeitsaufgaben in einer **zukunftsgerechten** neu gestalteten **Privatkundenbank**
- Eine **langfristige Anstellung** mit der Möglichkeit der persönlichen, fachlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- Eine leistungsgerechte **Bezahlung mit 13. Gehalt, Tantieme** und weiteren finanziellen Vorteilen innerhalb der genossenschaftlichen Finanzgruppe
- **Geregelte Arbeitszeiten**, die sich an unseren Service- und Öffnungszeiten ausrichten
- **Weitere Benefits** wie zum Beispiel ein **umfangreiches Einarbeitungsprogramm**, eine **moderne Arbeitsausstattung** oder das **JobRad**

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie übernehmen **persönlich** oder **medial** die bedarfsgerechte, genossenschaftliche Beratung
- Sie **beraten** unsere Privatkunden in den Bereichen Liquidität, Vermögen, Absicherung, Vorsorge **in Präsenz** und oder **mit modernster Technik digital**
- Sie **sprechen aktiv unsere Kunden an** und gewinnen Neukunden für unsere Bank
- Sie übernehmen die kampagnenbasierte Kundenansprache im Zielsegment
- Sie erkennen **Cross-Selling-Potenzial** und binden unsere Spezialisten in Ihre Kundenberatung ein

**Morgen  
kann kommen.**  
Wir machen den Weg frei.

Weil unsere **Zukunft**  
nicht ohne die entsteht,  
die sie vorantreiben.

#### Was Sie mitbringen:

- Sie haben eine Ausbildung, im Idealfall in der Finanzdienstleistungsbranche, oder erste **Kenntnisse** und **Erfahrungen** in der Privatkundenberatung
- Ihre Stärken sind ein **überzeugendes Auftreten** und **verkäuferisches Talent**
- Sie verstehen es, Menschen zu **überzeugen**, sind kommunikativ, freundlich und denken **lösungsorientiert**
- Sie haben Freude am **Beziehungsmanagement** und am Kontakt mit unseren Kunden
- Sie gehen **offen** an neue Herausforderungen heran

#### Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Für weitere Informationen stehen Ihnen Ihr zukünftiger Bereichsleiter, Herr **Dimitrios Nicolos** (Tel. 02268-51138, E-Mail: [dimitrios.nicolos@volksbank-berg.de](mailto:dimitrios.nicolos@volksbank-berg.de)) gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung mit aussagekräftigem Lebenslauf über unser Onlineportal auf unserer Homepage unter **Angabe des gewünschten Einsatzgebietes** und des möglichen **Eintrittstermins**.

#### **Volksbank Berg eG**

Personalabteilung

Hochstraße 38, 51688 Wipperfürth, Tel. (0 22 67) 6 82-274

Internet: [www.volksbank-berg.de](http://www.volksbank-berg.de)

E-Mail: [jan-peter.karl@volksbank-berg.de](mailto:jan-peter.karl@volksbank-berg.de)