

**Morgen
kann kommen.**
Wir machen den Weg frei.

Weil unsere **Zukunft**
nicht ohne die entsteht,
die sie vorantreiben.

Kunden auf ihrem Weg zum Eigenheim zu begleiten ist Ihre Leidenschaft. Als Mitarbeiter in der Firmenbank übernehmen Sie gerne die Verantwortung für die Betreuung unserer Baufinanzierungskunden und wirken aktiv mit, dass sich Kundenwünsche und -bedarfe erfüllen und die Finanzierung der eigenen Immobilie Wirklichkeit werden können.

Sie möchten sich gerne beruflich neu orientieren – am besten bei einem angesehenen und regionalverbundenen Arbeitgeber? Dann passen wir gut zusammen!

Werden Sie Teil unserer Bank, die seit 125 Jahren fest in der Region verwurzelt und ein zuverlässiger Partner unserer Firmen- und Privatkunden ist. Wir blicken optimistisch in die Zukunft und sind fest davon überzeugt, auf die Herausforderungen unserer Zeit die richtigen Antworten geben zu können. Für uns heißt das, die Chancen der Digitalisierung zu nutzen und dabei parallel den persönlichen Kontakt zu unseren Kunden und Mitgliedern weiter auszubauen. Damit verbinden wir Moderne und Tradition. 210 Kolleginnen und Kollegen arbeiten täglich mit Herzblut für dieses Ziel. Wir sind kommunikativ und lösungsorientiert. Eine Eigenschaft, die wir auch abteilungsübergreifend leben.

Wir suchen SIE in der Aufgabe

Baufinanzierungsberater (m/w/d)
in Vollzeit

Was wir Ihnen bieten:

- Eine langfristige Anstellung mit der Möglichkeit der persönlichen, fachlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- Eine leistungsgerechte Bezahlung mit 13. Gehalt, Tantieme und weiteren finanziellen Vorteilen innerhalb der genossenschaftlichen Finanzgruppe
- Mobiles Arbeiten und eine flexible Arbeitszeitgestaltung innerhalb geregelter Arbeitszeiten
- Weitere Benefits wie zum Beispiel ein fundiertes Onboarding, eine hochwertige Arbeitsausstattung oder das JobRad.

Ihre Aufgaben:

- die ganzheitliche Beratung unserer Baufinanzierungskunden
- Neukundengewinnung
- Erarbeitung von Finanzierungskonzepten unter Berücksichtigung der aktuellen Fördermittelpalette für den Erwerb und/oder Erhalt der eigenen Immobilie
- Eigenständiges Treffen von Kreditentscheidungen in Einzelkompetenz
- Erkennen von finanzwirtschaftlichen Kundenbedarfen und Verwertung der Potenzialen und/oder Weiterleitung an den zuständigen Beratungsspezialisten/ Verbundpartner
- Vertretung des Vermittlerbetreuers
- Repräsentation der Bank im Geschäftsbereich

**Morgen
kann kommen.**
Wir machen den Weg frei.

Weil unsere **Zukunft**
nicht ohne die entsteht,
die sie vorantreiben.

Was Sie mitbringen:

- Teamfähigkeit, professionelles Auftreten und hohe Einsatzbereitschaft
- Sie verfügen über eine abgeschlossene Bankausbildung in Verbindung mit Erfahrung in der Baufinanzierung
- Sie sind bereit, sich fachlich und persönlich weiterzubilden und sich neue Themen eigeninitiativ anzueignen
- Eine kundenorientierte und vertriebsstarke Arbeitsweise zeichnet Sie aus
- Sie verfügen über eine ausgeprägte Kompetenz im Verbundgeschäft und überzeugen durch selbstbewusstes, souveränes und professionelles Auftreten.

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Alexander Selbach (Tel. 02267 682-321, E-Mail: alexander.selbach@volksbank-berg.de) gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung mit aussagekräftigem Lebenslauf über unser Onlineportal auf unserer Homepage unter Angabe des **Gehaltswunsches** und des möglichen **Eintrittstermins**.

Volksbank Berg eG

Personalabteilung

Hochstraße 38, 51688 Wipperfürth, Tel. (0 22 67) 6 82-274

Internet: www.volksbank-berg.de

E-Mail: jan-peter.karl@volksbank-berg.de