

Wir geben 100 Prozent

Wir sind ein seit mehr als 50 Jahren expandierendes, modernes und überregional tätiges Spezialkreditinstitut.

Als verlässlicher Arbeitgeber mit einer weit über dem Branchendurchschnitt wachsenden Factoring- und Leasingrefinanzierungssparte bieten wir Ihnen eine vielseitige Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung in einem motivierten Team.

Zur Verstärkung und Ausbau unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit:

Vertriebsdirektor/in / Sales Manager Factoring KMU (m/w/d) für den Raum Nürnberg / Regierungsbezirk Franken

IHRE AUFGABEN

- Übernahme der Vertriebsverantwortung für Ihre Region
- Schwerpunkt ist die Gewinnung von Neukunden
- Betreuung von Bestandskunden
- Pflege und Ausbau der Kooperations- und Empfehlungspartner sowie Erweiterung des unternehmerischen Netzwerkes in dem von Ihnen betreuten Gebiet

IHR PROFIL

- abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung (idealerweise als Bankkaufmann/Bankkauffrau) mit entsprechender Weiterbildung und/oder betriebswirtschaftliches Studium
- erste Erfahrungen im gewerblichen Firmenkunden-/Kreditgeschäft
- Erfahrung im Vertriebsaußendienst, vorzugsweise aus dem Bereich Factoring / Banken
- sehr starke Vertriebsorientierung
- analytische Fähigkeiten und verkäuferisches Geschick
- Verhandlungssicherheit auf Augenhöhe mit Entscheidungsträgern
- Kommunikationsfähigkeit, Kreativität, Flexibilität, Belastbarkeit und Leistungsbereitschaft
- fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- soziale Kompetenz

WIR BIETEN

- flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- verantwortungsvolle Position mit innovativen Gestaltungsmöglichkeiten
- leistungsgerechte Vergütung (13 Gehälter) mit attraktiven variablen Vergütungsbestandteilen
- Dienstauto zur privaten Nutzung
- sehr flexible Arbeitszeiten
- mobiles Arbeiten als Selbstverständlichkeit
- innovatives und aufgeschlossenes Team
- mehr als 30 Tage Urlaub im Jahr (Heiligabend, Silvester und Faschingsdienstag frei)
- betriebliche Altersversorgung / VWL
- Förderprogramm für unsere Nachwuchskräfte
- Schulungen und Qualifizierungsmaßnahmen
- Fahrradleasing durch Entgeltumwandlung
- betriebliches Gesundheitsmanagement
- vergünstigte Konditionen bei den Verbundpartnern
- Beihilfeversicherung als Ergänzung zur gesetzlichen Krankenversicherung, Gruppenunfallversicherung
- Sportgemeinschaft mit abwechslungsreichem Programm
- Vergünstigungen im Einkaufsportal der genossenschaftlichen Finanzgruppe
- Firmenevents





www.cb-bank.de

Für eine erste Kontaktaufnahme steht Ihnen unser Vertriebsleiter Benjamin Ostermeier unter der Rufnummer 09421 866-561 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns über Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Starttermin und Gehaltsvorstellung per E-Mail an karriere@cb-bank.de.



Telefon: 09421 866-0

Telefax: 09421 788 42 39

E-Mail: karriere@cb-bank.de