

Vollzeit (39h/Woche) oder Teilzeit (mind. 31,2h/Woche) **Einsatzort: Straubing, Dingolfing oder Cham** 

Firmenkundenberater (m/w/d)

## **Ihre Aufgaben:**

- Ganzheitliche Betreuung und Beratung unserer Firmenkunden unter Berücksichtigung individueller Bedürfnisse
- Laufende Pflege von Kundenkontakten, Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen und professionelle Begleitung unserer Firmenkunden
- Vertrieb von Bank- und Verbundprodukten unter Nutzung der Gesamtproduktpalette (Cross-Selling-Potenziale)
- Analyse finanzieller Bedürfnisse, Entwicklung individueller Finanzierungskonzepte und strukturierter Kreditlösungen
- Erstellung von Kredit- und Überwachungsvorlagen (Erstvotierung)
- Kreditentscheidungen im Rahmen der eigenen Kompetenz
- Akquisition von Neukunden mit entsprechendem Ertragspotenzial

## **Ihr Profil:**

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d) oder betriebswirtschaftliches Studium, idealerweise mit fachspezifischen Weiterqualifizierungen
- Idealerweise Berufserfahrung in der Beratung von Firmen-/Gewerbekunden
- Freude am Umgang mit Menschen, Beratungskompetenz und souveränes Auftreten
- Strukturierte, verantwortungsbewusste und lösungsorientierte Arbeitsweise
- IT-Affinität und sicherer Umgang mit digitalen Beratungsmedien

## Wir bieten:

- Umfassende Einarbeitung und gezielte Entwicklungsmaßnahmen für einen erfolgreichen Einstieg
- Möglichkeit des mobilen Arbeitens und spannendes Aufgabenfeld
- Kollegiales Umfeld und wertschätzendes Miteinander
- Zahlreiche Benefits:
  - Betriebliche Altersvorsorge mit hohem Arbeitgeberzuschuss
  - · Bike-Leasing & Zusatzversicherungen
  - · 30+3 Urlaubstage & Lebensarbeitszeitkonto
  - · Gemeinsame Events und Teambuilding

Noch nicht alle Anforderungen erfüllt? Kein Problem – wir gehen den Weg gemeinsam: mit Einarbeitung, gezielter Förderung und Weiterbildungsangeboten bereiten wir Sie optimal auf Ihre Aufgaben vor.

