



## Vertriebsberater (m/w/d) Investmentfonds für die Volksbank Beckum-Lippstadt eG (Freelancer)

### Das zeichnet den Auftrag aus:

In der Region West unterstützen Sie im Fondsvertrieb die Kundenberaterinnen und Kundenberater auf selbstständiger Basis.

Schauen Sie einfach selbst und lassen Sie sich in einem Video den Auftrag aus Sicht einer Vertriebsberaterin Investmentfonds erklären:

[www.vertriebsberater-investmentfonds.de](http://www.vertriebsberater-investmentfonds.de)

- Begleitung von Beratungsgesprächen zur Qualitätssteigerung im Filialbetrieb und online
- Impulsgeber für die Vorbereitung von Kundengesprächen der Berater
- Coaching mit Ziel der ganzheitlichen Kundenberatung
- Ideen zum serviceorientierten Umgang geben
- Beraterpotenzial durch konstruktives Feedback fördern
- Präsentation von neuen Themen oder Produkten

**Sie bestimmen das Auftragsvolumen flexibel selbst mit und teilen sich Ihre Woche in Abstimmung mit den Auftraggebern frei ein.**

### Das bedeutet „Freelancer“:

Erfolg ist niemals einfach, daher braucht es Profis, um den Auftrag mit Leichtigkeit zu meistern.

Sie haben die Möglichkeit Lösungen für mehrere Auftraggeber anzubieten. Neben vielen interessanten Themen bieten wir Ihnen ein attraktives Auftragsvolumen mit unbegrenzter Laufzeit, flexibler Zeiteinteilung sowie einem starken Netzwerk im genossenschaftlichen Finanzverbund unter anderem mit Union Investment als einer der größten Assetmanager Deutschlands.

### Folgendes zeichnet Sie persönlich aus:

Arbeiten Sie gerne auf Augenhöhe mit Menschen?  
Können Sie Menschen schnell für Ihre Ideen begeistern?  
Schätzen Sie selbstständiges Arbeiten mit flexiblen Auftragszeiten?  
Sie interessieren sich für Finanzthemen wie beispielsweise Vermögensaufbau oder Geldanlage?

Falls ja, ist es von Vorteil, wenn Ihr Profil durch folgende Punkte ergänzt wird:

- Ausgeprägte Vertriebsorientierung und Kontaktstärke
- Erfahrungen in den Bereichen Ausbildung sowie Training und Coaching am Arbeitsplatz
- Abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann / zur Bankkauffrau
- Affinität im Umgang mit digitalen Medien

Mobilität setzen wir voraus. Ideal ist eine räumliche Nähe zwischen Ihrem Wohnort und der Region.

### Ihre Ansprechpartner sind:

Melden Sie sich bei Christiane Drha, Pascal Vaupel oder Kevin Eswein gerne per Mail über [vbi@union-investment.de](mailto:vbi@union-investment.de).

### Schneller zum Ziel:

Senden Sie uns gerne Ihren Lebenslauf zu.



Wir sind Teil des genossenschaftlichen Finanzverbundes.