



Hast Du Lust auf eine Karriere in unserer modernen und innovativen Genossenschaftsbank mit stolzer 150-jähriger Erfolgsgeschichte? Unser Team besteht aus rund 530 dynamischen Köpfen in mehr als 22 fachspezifischen Abteilungen. Mit unserer Expertise bieten wir unseren Mitgliedern und Kunden eine ganzheitliche Beratung in jeder Lebensphase. Vom südlichen Schleswig-Holstein bis zur Metropolregion Hamburg – Bei uns hast du die Chance, dich beruflich weiterzuentwickeln und aktiv unsere Zukunft in der Finanzbranche mitzugestalten. Worauf wartest du? Bewirb dich jetzt und lass dich von einem inspirierenden Umfeld begeistern!

Junior Vertriebssteuerer (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit (min. 30 Std./Wo.) für unser Vertriebs- und Verbundmanagement

Standort: Norderstedt

Deine Aufgaben

- Du beobachtest relevanter Märkte, Vertriebskanäle & Zielgruppen und unterstützt bei der Umsetzung der Vertriebsplanung
- Du bist ein zuverlässiger Ansprechpartner für den Vertrieb, nimmst die Anliegen Deiner Kollegen aufmerksam wahr und stehst ihnen mit Rat und Tat zur Seite
- Du planst und steuerst digitale Vertriebskampagnen und unterstützt bei der Gestaltung von Werbemitteln
- Du administrierst und pflegst die Vertriebsmanagementsysteme
- Du führst Markt- und Kundenanalysen durch
- Du unterstützt das Stammdatenmanagement und erstellst aussagekräftige Auswertungen und Präsentationen

Dein Profil

- Du bringst eine abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d) mit oder schließt diese in Kürze ab
- Du verfügst über einen sicheren Umgang mit MS Office Anwendungen und konntest idealerweise bereits erste Erfahrungen mit Agree-21 sammeln
- Du besitzt eine selbstständige, strukturierte sowie zielorientierte Arbeitsweise
- Du bist kreativ und neugierig und schaust gern mal über den Tellerrand
- Du bist ein Teamplayer und lebst unsere moderne Unternehmenskultur
- Deine guten analytischen Fähigkeiten sowie deine sichere Urteils- und Entscheidungsfähigkeit runden dein Profil ab

Deine Benefits

- Eine leistungsgerechte Vergütung nach dem Tarifvertrag der Volks- und Raiffeisenbanken mit einer Einstufung anhand der individuellen Erfahrung
- Sicherer Arbeitsplatz mit unbefristetem Arbeitsvertrag, 13. Gehalt
- Flexible Arbeitszeitmodelle, -orte, Gleitzeit und die Option zur mobilen Arbeit für Deine Work-Life-Balance
- Einarbeitung und individuelle Karriereplanung mit Chance auf fachliche und persönliche Weiterentwicklung
- 30 Tage Urlaub pro Kalenderjahr und Heiligabend + Silvester frei
- Optional: VL, betriebliche Altersvorsorge und ein Lebensarbeitszeitkonto
- Kostenloses Gehaltskonto bei der VReG inkl. Mitarbeiterkonditionen bei der VReG und Verbundpartnern
- Gesundheitsfördernde Maßnahmen (Hansefit, JobRad uvm.)
- Arbeiten in einem modernen Umfeld an unserem Standort in Norderstedt

Deine Ansprechpartner für weitere Details und Fragen:

Personalmanagement – Charleen Schumachowski

Tel.: 04531–50007103 **E-Mail:** charleen.schumachowski@vreg.de

Vertriebs- und Verbundmanagement – Bennet Krause

Tel.: 040 – 523058 7104 **E-Mail:** bennet.krause@vreg.de

Das ist genau der Job, den du immer gesucht hast? Perfekt!

Dann bewirb dich jetzt über unsere Homepage www.vreg.de und werde Teil unseres Teams. Noch ein kleiner Hinweis: Bei uns in der Bank herrscht das „Du“. Gerne kannst du auch deine Bewerbung entsprechend schreiben. Mit unserer Stellenausschreibung möchten wir alle interessierten Personen gleichermaßen ansprechen. Aus Gründen der Barrierefreiheit verwenden wir das generische Maskulinum.

