



Mitarbeiter (m/w/d) Omnikanalvertrieb In Siegen oder Lüdenscheid

Der Bereich Vertriebsmanagement fungiert als zentrale Schnittstelle zwischen den zentralen und dezentralen Vertriebseinheiten. Mit innovativen Ansätzen optimieren wir Vertriebsstrategien und schaffen zukunftsfähige organisatorische Rahmenbedingungen. Als Teil unseres Teams treiben Sie zukunftsweisende Themen wie den datengetriebenen Vertrieb sowie die Gestaltung von Kundenreisen in einem omnikanalen Vertriebssteuerungsmodell voran.

Ihr neuer Job:

- Auf- und Ausbau des datengetriebenen Vertriebs
- Konzeptionelle Entwicklung, technische Umsetzung, Controlling und Optimierung von Kundenreisen im Omnikanalumfeld
- Durchführung fundierter Datenanalysen, u. a. für Kundensegmentierung, Vertriebsaktivitäten, Managemententscheidungen und Marktforschung
- Übernahme administrativer Tätigkeiten (agree21, BWS, GDix sowie Verbund- und sonstigen Systemen)
- Weiterentwicklung und Pflege des integrierten Data Warehouse
- Mitwirkung an Vertriebsprojekten
- Unterstützung der Bereichsleitung bei der Vertriebsplanung, -steuerung und -umsetzung für die Privat- und Firmenkundenbank

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes wirtschaftliches Studium
- Ausgeprägtes analytisches Denkvermögen sowie digitale und technische Affinität
- Eigenverantwortliche, lösungsorientierte und kooperative Arbeitsweise
- Idealerweise Erfahrungen im Vertriebsmanagement, Vertrieb oder in der Durchführung von Datenanalysen mit Bezug zur Finanzdienstleistungsbranche

Bewerben Sie sich jetzt!

www.vbinswf.de/stellenangebote

Bei Fragen wenden Sie sich gerne an:
Manuel Wingendorf | 0271 2300-160
Sebastian Vogt | 02351 177-1757
Bereichsleitung Vertriebsmanagement

Wir bieten Ihnen:

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit Raum für Eigeninitiative
- Ein motiviertes Team und eine kollegiale Arbeitsatmosphäre
- Die Möglichkeit innovative Themen und digitale Entwicklungen aktiv mitzugestalten
- 30 Tage Urlaub pro Jahr sowie am 24. & 31. Dezember
- Moderne und flexible Gestaltung Ihres Arbeitsalltags im Rahmen unserer auf SCRUM basierenden, agilen Arbeitsweise
- Attraktive Zusatzleistungen – z.B. Bike Leasing, 40€ monatl. VL-Zahlung, betriebliche Altersvorsorge uvm.
- Fortlaufende, individuelle Angebote zur fachlichen und persönlichen Entwicklung