



**Morgen  
kann kommen.**  
Wir machen Karriere möglich.

Die Volksbank Schwarzwald-Donau-Neckar eG ist eine wirtschaftlich äußerst erfolgreiche, genossenschaftlich organisierte Bank. Mit langjähriger Erfahrung in der Finanzwelt und einer Bilanzsumme von 2,6 Mrd. Euro sind wir ein verlässlicher Partner für unsere Kunden. Dank unserer 400 engagierten Mitarbeitern legen wir großen Wert auf Kundennähe, persönliche Beratung und individuelle Lösungen.

Unsere Erfolge basieren auf Vertrauen, Transparenz und langfristigen Beziehungen.

Wir bieten zudem attraktive Karrieremöglichkeiten und investieren in die individuelle Aus- und Weiterbildung unserer Mitarbeiter, um sicherzustellen, dass sie stets über das aktuelle Wissen verfügen und in einem unterstützenden Team arbeiten können. Wir freuen uns auf Sie als:

## Firmenkundenkundenbetreuer (w/m/d)

In unserer **Firmen- und Unternehmenskundenbetreuung** sind wir der vertrauensvolle Partner für unsere Geschäftskunden. Unsere Bank überzeugt durch eine hohe Eigenkapitalquote, die es uns ermöglicht, maßgeschneiderte Finanzlösungen für Unternehmen jeder Größe anzubieten. Als einzige Genossenschaftsbank der Region bieten wir umfassende Services im internationalen Geschäft an. Dieses Alleinstellungsmerkmal fördert nicht nur unser Wachstum, sondern öffnet auch Türen zu interessanten Geschäftsbeziehungen.

Wir suchen engagierte Teammitglieder, die Freude an der Betreuung von Firmen- und Unternehmenskunden haben und in einer dynamischen Umgebung arbeiten möchten. Gemeinsam gestalten wir die finanzielle Zukunft unserer Kunden und fördern deren unternehmerischen Erfolg.

### Ihre Aufgaben:

- **Kundenbetreuung:** Erster Ansprechpartner, Beziehungsmanager und Impulsgeber für zugeordnete Kunden in allen Lebenslagen
- **Beratungsansatz:** Ganzheitliche, genossenschaftliche Beratung und Betreuung unserer gewerblichen Firmenkunden
- **Verantwortung:** Erkennen von finanzwirtschaftlichen Kundenbedürfnissen im Rahmen der ganzheitlichen Beratung, bedarf- und ertragsorientierter Vertrieb ggfls. unter Einbeziehung der jeweiligen Spezialisten
- **Unsere Strategie:** Auf- und Ausbau von nachhaltigen Geschäftsbeziehungen Gemäß unserem genossenschaftlichen Ansatz
- **Akquisition:** Sie gewinnen Neukunden und Mitglieder zur Steigerung des Marktanteils

## Ihr Profil:

- abgeschlossene Bankausbildung mit Zusatzqualifikation zum Bankfachwirt (m/w), bzw. vergleichbare Qualifikation oder Studium
- Fundierte Kenntnisse und ggfls. erste Berufserfahrungen im Firmenkundengeschäft
- Ausgeprägte Beratungskompetenz, Zielstrebigkeit und Verhandlungsgeschick
- Hohe Kunden- und Teamorientierung, sowie Freude an Veränderungen
- Kommunikationsstärke, Freude am und beim Kunden sowie eine hohe Eigenverantwortung

## Wir bieten:

- 39 Stunden-Woche + attraktive Gleitzeitregelung
- Business-Bike
- betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss
- betriebliches Gesundheitsmanagement
- hohe interne Besetzungsquote
- zukunftssicherer Arbeitsplatz
- Mitarbeiterkonditionen, auch bei Verbundpartnern
- Mitarbeitererevents
- individuelle Begleitung der beruflichen Weiterentwicklung

Ansprechpartner: Gaby Kupferschmid Tel.: 07461/707-1155, Bewerbung unter: <https://vr.mein-check-in.de/vbdn/position-21992>