

Weil unsere *Zukunft* nicht ohne die entsteht, die sie vorantreiben.

Morgen kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung?
Dann bewerben Sie sich bei uns als

Privatkundenbetreuer (m/w/d)

unbefristet, in Teil- oder Vollzeit

Interessieren Sie sich für eine spannende berufliche Herausforderung in unserer Privatkundenbetreuung? Möchten Sie Ihre authentische Persönlichkeit entfalten, eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise entwickeln und sind offen für neue Wege? Sind Sie motiviert, unsere Kunden ganzheitlich zu beraten? Dann heißen wir Sie herzlich willkommen in unserer Geschäftsstelle in Bad Salzuflen (Lange Straße) oder in Extertal-Bösingfeld! Unsere Personalentwicklungsprozesse sind darauf ausgerichtet, Sie aktiv zu fördern. Hier finden Sie nicht nur die Möglichkeit, Ihre Fähigkeiten weiterzuentwickeln, sondern werden auch aktiv auf Ihrem beruflichen Weg unterstützt.

Die Volksbank Bad Salzuflen eG ist mit einer Bilanzsumme von ca. 862 Mio. Euro und 127 Mitarbeitenden eine moderne und leistungsstarke Genossenschaft. Wir sind kompetenter und verlässlicher Partner der Menschen und Unternehmen in der Region und unterstützen unsere Kundinnen, Kunden und Mitglieder ehrlich, respektvoll und fair beim Anpacken ihrer Pläne. Dafür brauchen wir Mitarbeitende, die unsere Werte genauso teilen wie unsere Vision: Wir brauchen Sie.

Das bieten wir Ihnen

Bei uns werden Sie Teil einer starken genossenschaftlichen Gemeinschaft, in der ein wertschätzender und kollegialer Umgang großgeschrieben wird. Neben einer attraktiven Vergütung und umfangreichen Sozialleistungen erwarten Sie bei uns flexible Arbeitszeiten und diverse Mehrwerte, wie zum Beispiel E-Bike-Leasing und betriebliche Gesundheitsförderung. Wir unterstützen Sie bei der Übernahme Ihres neuen Aufgabengebietes und fördern Ihre fachlichen und persönlichen Kompetenzen durch maßgeschneiderte Fortbildungen. Wir bieten Ihnen zudem die Möglichkeit, sich bei Projekten aktiv einzubringen. Unser Ziel: Uns gemeinsam immer weiterzuentwickeln.

Ihre Aufgaben bei uns

- Im Rahmen der Genossenschaftlichen Beratung helfen Sie unseren Kund*innen ihre Ziele und Wünsche zu erreichen.
- Sie intensivieren bestehende Kundenbeziehungen und akquirieren neue Geschäftsverbindungen.
- Sie bieten aktiv alle Bankprodukte und Bankdienstleistungen in Ihrem definierten Kundensegment an und handeln dabei sowohl kunden- als auch abschlussorientiert.
- Sie erkennen Verkaufssignale und setzen Vertriebsmaßnahmen um.

Das zeichnet Sie aus

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und idealerweise über eine Weiterbildung.
- Erfahrung in der Betreuung von Privatkund*innen und im Vertrieb von Bankdienstleistungen sind wünschenswert.
- Sie sind ein Kommunikationstalent und verfügen über ausgeprägte akquisitorische und verkäuferische Fähigkeiten.
- Eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise zeichnet Sie aus.
- Teamorientierung, Belastbarkeit und Flexibilität sind für Sie selbstverständlich.

Selbst wenn Sie heute noch nicht alle genannten Anforderungen erfüllen, freuen wir uns über Ihre Bewerbung. Fehlende Qualifikationen können von Ihnen zum Teil durch Seminare und Schulungen erworben werden.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wenn Sie bereit sind, diese anspruchsvolle Position zu übernehmen, dann bewerben Sie sich bitte über unsere [Homepage](#) oder über unser [Schnellbewerbungsportal](#).

Für Fragen zu dieser Stelle steht Ihnen unser Bereichsleiter Privatkunden, Herr Ralf Jekel unter der Telefonnummer (05222) 801-7001 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

