



Wir wachsen!
Gestalte mit uns deine und unsere Zukunft.

Individual-/Privatkundenberater

(m/w/d) in Vollzeit

DEINE VORTEILE

- **Karrierperspektiven:** Langfristige Entwicklungswege in einem fortschrittlichen Unternehmen.
- **Weiterbildung:** Individuell zugeschnittene Fortbildungen, inkl. Team- und Persönlichkeitsentwicklung.
- **Attraktive Vergütung:** Wettbewerbsfähiges Gehaltspaket, ergänzt durch Sozialleistungen und attraktive Zusatzleistungen.
- **Eigenverantwortlichkeit:** Ein Arbeitsumfeld, das Ihnen Raum für Selbstständigkeit und Eigeninitiative bietet.
- **Work-Life-Integration:** 30 Tage Urlaub + 3 Bankfeiertage, Sonderurlaubstage, flexible Arbeitszeiten.
- **Mitarbeiter-Benefits:** Essenszuschuss, Urlaubszuschuss, Bike-Leasing, Auto-Abo, Technik-Leasing und vergünstigter bankeigener Wohnraum.
- **Modernes Unternehmen:** Anerkannt als Arbeitgeber der Zukunft - innovativ, digital und zukunftssicher.

DEINE Kernaufgaben

- In dieser anspruchsvollen Vertriebsfunktion in einem dynamischen Marktumfeld verfolgst du das Ziel, mit eigener Ergebnisverantwortung die Marktposition der Bank im Bereich der Privatkunden abzusichern und auszubauen.
- Dein Schwerpunkt liegt in der ganzheitlichen, bedarfsgerechten und effizienten Beratung deiner Kunden.
- Deine Leistungen konzentrieren sich überwiegend auf die Bereiche Vermögensanlage und -bindung sowie private Finanzierungsbedarfe unter Einbindung des Leistungsangebotes der Verbundpartner.
- Für die Pflege aktiver Geschäftsverbindungen und die Akquisition von Neukunden steht dir ein breites Spektrum an Finanzdienstleistungen zur Verfügung.
- Als Repräsentant unseres Hauses erkennst du die Bedürfnisse potenzieller Kunden und baust die Geschäftsbeziehungen weiter aus.

DEIN PROFIL

- Eine Bankausbildung idealerweise mit qualifizierter Weiterbildung und einer mehrjährigen Berufserfahrung.
- Zu deinen persönlichen Stärken zählen die Freude am Umgang mit Kunden, Eigeninitiative, Flexibilität und unternehmerisches Denken.
- Du bist vertriebsstark und überzeugst durch deine Kundenorientierung und Motivation.
- Aufgrund deines souveränen Auftretens und deiner Kommunikation auf Augenhöhe bist du ein gern gesehener Gesprächspartner für deinen Kunden.
- Teamfähigkeit zählt zudem zu deinen Stärken.

WIR HABEN DICH ÜBERZEUGT?

Dann bewirb dich jetzt auf unserer Homepage!

Für Fragen stehen wir dir gerne zur Verfügung:

Claus Eichstetter (Bereichsleiter Privatkunden 0941/5847-1800)

Michael Stuber (Personalreferent 0941/5847-1930)



vr-rs.de/karriere



Volksbank Raiffeisenbank
Regensburg-Schwandorf eG