



Wir wachsen!
Gestalten Sie mit uns Ihre und unsere Zukunft.

Geschäfts-/Gewerbekundenberater - digitale/hybride Beratung (m/w/d)

IHRE VORTEILE

- **Karrierperspektiven:** Langfristige Entwicklungswege in einem fortschrittlichen Unternehmen.
- **Weiterbildung:** Individuell zugeschnittene Fortbildungen, inkl. Team- und Persönlichkeitsentwicklung.
- **Attraktive Vergütung:** Wettbewerbsfähiges Gehaltspaket, ergänzt durch Sozialleistungen und attraktive Zusatzleistungen.
- **Eigenverantwortlichkeit:** Ein Arbeitsumfeld, das Ihnen Raum für Selbstständigkeit und Eigeninitiative bietet.
- **Work-Life-Integration:** 30 Tage Urlaub + 3 Bankfeiertage, Sonderurlaubstage, flexible Arbeitszeiten.
- **Mitarbeiter-Benefits:** Essenszuschuss, Urlaubszuschuss, Bike-Leasing, Auto-Abo, Technik-Leasing und vergünstigter bankeigener Wohnraum.
- **Modernes Unternehmen:** Anerkannt als Arbeitgeber der Zukunft - innovativ, digital und zukunftssicher.

IHRE Kernaufgaben

- Hochwertige Beratung von ausgewählten Geschäfts- und Gewerbekunden (**sowohl persönlich als auch über digitale Kanäle**).
- Repräsentation unseres Unternehmens bei branchenrelevanten Events und Konferenzen.
- Pflege und Ausbau des bestehenden Kundenstamms sowie Neukundenakquise.
- Marktanalyse, Wettbewerbsbeobachtung und kontinuierliches Feedback.

IHR PROFIL

- Professionelle Kommunikationsfähigkeit und repräsentatives Auftreten.
- Stark in Selbstorganisation und teamorientiertem Arbeiten.
- Analytische Fähigkeiten und lösungsorientierte Arbeitsweise.
- Ausbildung im Bankwesen mit zusätzlichen Qualifikationen als Plus.
- Technologieaffinität und die Fähigkeit, Bestehendes mit Neuem zu verknüpfen.

WIR HABEN SIE ÜBERZEUGT?

Dann bewerben Sie sich jetzt auf unserer Homepage!

Für Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung:

Matthias Frummet (Bereichsleiter Firmenkunden und Private Banking 0941/5847-1310)

Michael Stuber (Personalreferent 0941/5847-1930)



[vr-rs.de/karriere](https://www.vr-rs.de/karriere)