

# Wir suchen Sie!

## Leitung Privatkunden (m/w/d)

Morgen kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

### Wir sind

eine leistungsstarke und moderne Genossenschaftsbank im fränkischen Weinland zwischen Mainschleife und Steigerwald mit 14 Geschäftsstellen, einer Bilanzsumme von ca. 850 Mio. Euro und derzeit ca. 140 MitarbeiterInnen.

Zur Verstärkung unseres Teams in der Vertriebsbank suchen wir ab sofort eine engagierte Leitung Privatkunden (m/w/d) möglichst in Vollzeit.

Sie tragen die Verantwortung für die Mitarbeitenden des Bereichs Privatkunden (inkl. Private Banking) in der Region und sind mit Ihrer Fachkompetenz verantwortlich für die nachhaltige operative Umsetzung der Ziele. Mit Ihrer gewinnenden und zielorientierten Persönlichkeit, fachlichen Kompetenz sowie Ihrer Sozial- und Führungskompetenz verstehen Sie es, Ihre Mitarbeitenden zu motivieren und weiterzuentwickeln. Sie betreuen darüber hinaus ausgewählte Schlüsselkunden im Private Banking Bereich.

### Ihre Aufgaben

- Wirksamer und erfolgreicher Einsatz der Vertriebsressourcen
- Treffen von Zielvereinbarungen mit den Mitarbeitenden
- Umsetzen der geplanten Vertriebsziele zum nachhaltigen Wachstum der Raiffeisenbank
- Fordern und Fördern der Mitarbeitenden durch fachliche und persönliche Führung
- Strategische und organisatorische Weiterentwicklung der Einheit
- Aufbau/ Ausbau des Kundennetzwerkes und selektive Wahrnehmung von Kundenkontakten
- Planung und Umsetzung von Wachstumsstrategien im Privatkundengeschäft (Neukundengewinnung, Bestandskundenbindung, Geschäftsausbau) sowie enge Zusammenarbeit mit den weiteren Geschäftsbereichen

### Ihr Profil

- Abgeschlossene Bankausbildung, zuzüglich besondere Fachkenntnisse durch den Abschluss eines wirtschaftlichen Studiums oder Abschluss Dipl. Bankbetriebswirt oder vergleichbaren Qualifikation
- ausgeprägte Kenntnisse im Generationenmanagement, Stiftungsmanagement, wünschenswert: Erfahrungen im internationalen PB-Geschäft
- Sehr gute Kenntnisse im Bereich der Führung und der Begleitung von Mitarbeitenden
- Kommunikations- und Durchsetzungstärke, hohe methodische Kompetenz und systemische Fähigkeiten
- Fach- und Spezialkenntnisse sowie Produktkenntnisse im Aktiv-/Passivgeschäft, im Wertpapierbereich und der ganzheitlichen Beratung
- Vertriebs- und Akquisitionsaffinität, ein hohes Maß an Engagement, Verhandlungsgeschick und Empathie

### Wir bieten Ihnen

- Eine verantwortungsvolle Führungsposition mit hohem Gestaltungsspielraum
- Ein modernes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Attraktive Vergütung sowie umfangreiche Sozialleistungen
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeiten zum mobilen Arbeiten
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

**Wenn Sie mit Leidenschaft Vertriebsteams führen, Veränderungen vorantreiben und die Werte unserer Genossenschaft in der Region leben möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, gerne auch online.**

Sie möchten mehr wissen – dann rufen Sie uns einfach an oder senden eine E-Mail.

### Ihr persönlicher Ansprechpartner

Martin Weber  
Vorstandsvorsitzender  
09381/8070-1590  
m.weber@rb-mst.de



**Raiffeisenbank**  
**Mainschleife - Steigerwald eG**

Die Bank im Fränkischen Weinland