

# Weil *Gemeinsam* der richtige Weg ist.

**Morgen kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.



Die Raiffeisenbank eG, Moormerland ist eine moderne, leistungs- und ertragsstarke Genossenschaftsbank mit einer Bilanzsumme von 615 Mio. EUR und Hauptsitz in Moormerland – Warsingsfehn. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

## Kundenberater (m/w/d)

in Voll- oder ggf. Teilzeit

### **Wir bieten dir...**

- Eine attraktive Vergütung nach dem Vergütungstarifvertrag (mind. 13 Gehälter, Vermögenswirksame Leistungen)
- ein flexibles Arbeitszeitmodell sowie das mobile Arbeiten
- 30 Tage Erholungsurlaub, zusätzlich frei an Heiligabend und Silvester
- einen modernen und ergonomischen Arbeitsplatz in einem familiären Team, bei dem der Mensch im Mittelpunkt steht
- exklusive Benefits wie Bike-Leasing, wertvolle Vorsorgeprogramme, Hansefit oder givve® Sachbezugskarte, Mitarbeiterkonditionen und viele mehr
- eine sichere, unbefristete Anstellung bei einem Top-Arbeitgeber in der Region
- eine intensive Einarbeitung
- eine anspruchsvolle, interessante und vielseitige Tätigkeit mit Eigenverantwortung
- flache Hierarchien und eine langfristige Perspektive

### **Diesen Beitrag leistest du zu unserem Erfolg...**

- Übernahme oder sukzessive Übernahme der selbstständigen Beratung unserer Privatkunden in allen Finanzangelegenheiten
- Ansprechpartner für Privatkunden mit fallabschließender Bearbeitung von Beratungen nach dem Konzept der Genossenschaftlichen Beratung
- Koordinierung von Terminen mit unterschiedlichen Spezialisten z.B. mit Schwerpunkt Vermögensanlage und Versicherung, um den ganzheitlichen Beratungsansatz zu erfüllen
- Ausbau bestehender Kundenverbindungen durch regelmäßige Kontakte und Betreuungsgespräche
- aktive Marktbearbeitung und Markterschließung mit dem Ziel, die Marktposition der Bankstelle weiter auszubauen

### **Das bringst du mit...**

- Eine fundierte Bankausbildung mit ggf. fachspezifischen Weiterbildungen, einen wirtschaftsbezogenen Studienabschluss oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrungen im Bereich des Verkaufs von Bank- und Verbundprodukten
- Freude am Verkauf, an der Kommunikation und an der Teamarbeit
- Offenheit für Neues und Interesse an digitalen Themen
- Flexibilität und Leistungsbereitschaft durch Eigeninitiative und Einsatz
- Zuverlässigkeit sowie selbstständige, verantwortungsbewusste und zielorientierte Arbeitsweise
- Fähigkeit, sich schnell und effizient in betriebliche Prozesse einzuarbeiten
- Die Bereitschaft nach Zielvereinbarungen zu arbeiten

Wenn du Interesse an einem Beruf mit guten Zukunftsperspektiven hast,

**bewirb dich** bitte **online unter [vr.mein-check-in.de/28563749](https://vr.mein-check-in.de/28563749)**.