

Werden Sie ein Teil unseres Teams!

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Die **Raiffeisenbank Mecklenburger Seenplatte eG** ist DIE Bank im Herzen Mecklenburgs. Persönliche Nähe, ein enger Dialog, Offenheit und Vertrauen sind unsere Stärken. Solidarität, Fairness und Partnerschaftlichkeit – diese genossenschaftlichen Werte sind für uns auch als Arbeitgeber maßgeblich. **Gemeinsam machen wir jeden Tag das WIR stark.**

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Filialleiter und Privatkundenberater (m/w/d)

**in Voll- oder Teilzeit
für unsere Filiale in Röbel**

Wir bieten Ihnen:

- Eine moderne, partnerschaftliche und familienfreundliche Unternehmens- und Teamkultur.
- Wertschätzendes Miteinander, offene Kommunikation und regelmäßige Mitarbeitererevents.
- Ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet, mit hohem Gestaltungsspielraum.
- Eine attraktive Vergütung, orientiert an Ihrer Qualifikation und Berufserfahrung inkl. leistungsorientiertes Vergütungssystem.
- Ansprechende Zusatzleistungen (z.B. flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, betriebliche Altersvorsorge, Mitarbeiterkonditionen, Vermögenswirksame Leistungen, betriebliches Gesundheitsmanagement, Studienförderung).
- Individuelle Perspektiven für Ihre berufliche Weiterbildung und Entwicklung in unserem Hause.

Ihre Aufgaben:

- Sie sind zuständig für die umfassende und ganzheitliche Betreuung unserer Privatkunden in allen Fragen der Geldanlage sowie der Zukunftsvorsorge in allen Lebensphasen.
- Sie akquirieren ebenso neue Kunden und Mitglieder unter Berücksichtigung unseres besonderen Qualitätsanspruchs
- Sie setzen die geschäftspolitischen Entscheidungen in Ihrem Verantwortungsbereich um und übernehmen die Verantwortung für den Geschäftserfolg in der zu verantwortenden Filiale.
- Sie koordinieren die Arbeitsabläufe in der Filiale, steuern Ihre Mitarbeiter/innen und stellen reibungslose Prozesse sicher. Dazu gehört u.a. auch die regelmäßige Begleitung der Berater/innen am Arbeitsplatz, das Führen von Mitarbeitergesprächen, die Unterstützung und Förderung Ihrer Mitarbeiter/innen in fachlicher Hinsicht und im persönlichen Verhalten.

Sie bringen mit:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung als Bankkauffrau/-mann oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung möglichst mit weitergehenden fachspezifischen Qualifikationen im Bereich der Privatkundenbetreuung.
- Sie bringen möglichst mehrjährige Praxiserfahrungen in der qualifizierten Beratung von Privatkunden mit fundierten Kenntnissen in allen Sparten des Bank- und Verbundgeschäftes mit.
- Sie verfügen über Führungserfahrungen und besitzen ein modernes Verständnis zu neuen Vertriebswegen.
- Sie überzeugen durch eine vertriebsorientierte Kundenausrichtung, ein ausgeprägtes Akquisitionsvermögen, kundenorientiertes Denken gepaart mit sicherem, überzeugendem Auftritt sowie verkäuferisches Geschick.

Sind Sie auch ein Teamplayer, begeisterungsfähig, voller Energie und guter Ideen?

Dann bewerben Sie sich gerne unter folgendem Link: raiba-seenplatte.de/karriere
oder per E-Mail bei bewerbung@raiba-seenplatte.de

Für erste Informationen steht Ihnen Frau Skadi Scholz, Personalmanagement,
gerne telefonisch unter der 03991 178-201 zur Verfügung.

