

Wir sind eine wirtschaftlich gesunde und kundenorientierte Genossenschaftsbank in der Region Düsseldorf mit einer Bilanzsumme von rund EUR 200 Mio. Euro, die seit Jahren in allen bilanziellen und außerbilanziellen Geschäftsfeldern überdurchschnittlich wächst.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir in Vollzeit

Privatkundenberater (m/w/d)

Werden Sie
Teil unseres
Teams!

Ihr Aufgabengebiet:

- Sie beraten und betreuen als zuverlässiger Partner eigenverantwortlich und bedarfsgerecht ein zugeordnetes Kundenportfolio im Privatkundengeschäft
- Sie intensivieren die bestehenden Kundenbeziehungen und akquirieren Neukunden sowie neue Mitglieder, um unsere Marktposition weiter auszubauen
- Sie verantworten das persönliche Portfolio Ihrer Privatkunden und entwickeln passgenaue Finanzlösungen für Ihre Kunden
- Sie bringen in Ihrem Verantwortungsbereich Ideen ein, wie wir als Bank noch nachhaltiger agieren können

Ihr Profil:

- abgeschlossene Bankausbildung sowie idealerweise einen qualifizierten Abschluss zum Bankfachwirt (m/w/d) bzw. vergleichbare Weiterbildung
- mehrjährige Berufserfahrung, idealerweise im genossenschaftlichen Bankbereich mit Erfahrung im Bereich der agree21-Anwendung
- Freude an der Teamarbeit, sorgfältig, flexibel, kundenorientiert
- verantwortungsbewusste und zielorientierte Arbeitsweise

Wir bieten:

- eine selbständige und anspruchsvolle Tätigkeit
- eine leistungsgerechte Vergütung mit den üblichen Sozialleistungen und einer betrieblichen Altersversorgung
- eine den Anforderungen entsprechende Kompetenzausstattung
- gute Möglichkeiten zur Weiterbildung und persönlichen Entwicklung
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Flexible Arbeitszeitgestaltung

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

www.raiba-kaarst.de/wir-fuer-sie/karriere.html
oder einfach über den QR-Code

