Firmenkundenberater (m/w/d) – Vollzeit in Miesbach

Zur Verstärkung unseres Berater-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen qualifizierten Firmenkundenberater (m/w/d).
Sie möchten mit Ihrem Talent und Ihrer Leidenschaft das Herzstück unseres Teams werden?
Sie beherrschen die professionelle Vorbereitung von Kreditanfragen und Finanzierungsangeboten?
Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Die Raiffeisenbank im Oberland eG – Ihre Bank mit Tradition und Zukunft
Leidenschaftlich, familiär und professionell – diese Werte prägen unsere Arbeit und sind unser Versprechen an Mitglieder, Kunden und Mitarbeiter gleichermaßen.

Als moderne und genossenschaftlich geprägte Bank mit einer Bilanzsumme von 1,7 Milliarden Euro sind wir fest in der Region verwurzelt. Unser Geschäftsgebiet umfasst zwei Landkreise sowie die Kreisstädte Bad Tölz und Miesbach, in denen wir mit 14 Filialen präsent sind.

Neben unserer führenden Rolle im Finanzbereich legen wir großen Wert auf Nachhaltigkeit, Qualität und Innovation – auch bei der Entwicklung und Betreuung unserer eigenen Immobilien. Ob Neubau, Sanierung oder Modernisierung: Unsere Projekte stehen für erstklassige Standards und nachhaltiges Wachstum.

Ihre Kernaufgaben:

- **Individuelle Beratung:** Als Firmenkundenberater (m/w/d) sind Sie der zentrale Ansprechpartner für Ihre zugeordneten Firmenkunden und gestalten aktiv deren finanzielle Zukunft.
- **Customer-Relationship:** Sie gewinnen neue Kunden und pflegen bestehende Kundenbeziehungen.
- **Qualität:** Sie leben den genossenschaftlichen Beratungsgedanken mit hoher Qualität über alle Vertriebswege hinweg.
- **Lösungsorientierung:** Mit unternehmerischem Verständnis entwickeln Sie individuelle Finanzlösungen für unsere Kunden.
- **Kooperation:** Sie arbeiten eng mit unseren Spezialisten und Verbundpartnern zusammen und identifizieren Cross-Selling-Potenziale.

Anforderungsprofil:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Bankausbildung, ein wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung mit ausgeprägter Vertriebsorientierung – idealerweise ergänzt durch Zusatzqualifikationen im Firmenkundengeschäft.

Raiffeisenbank
im Oberland eG

- Sie bringen Erfahrung in der Firmenkundenberatung mit.
- Sie haben ein ausgeprägtes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge sowie ein hohes Risiko- und Kostenbewusstsein.
- Teamfähigkeit, Freundlichkeit und eine klare, wertschätzende Ausdrucksweise zeichnen Sie aus.
- Sie handeln stets vertriebs-, kunden- und serviceorientiert.
- Sie identifizieren sich mit dem Wertebaum der Raiffeisenbank im Oberland e.G.

Das erwartet Sie:

- Eine vielseitige und anspruchsvolle Tätigkeit in einem attraktiven und zukunftsorientierten Arbeitsumfeld
- Eine leistungsgerechte Vergütung sowie umfassende Sozialleistungen
- Hybrides Arbeitsmodell mit flexibler Arbeitszeitgestaltung
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und ein starker Teamzusammenhalt
- Gezielte Förderung und kontinuierliche Weiterentwicklung Ihrer fachlichen und persönlichen Kompetenzen

Gestalten Sie anspruchsvolle Finanzierungen mit – dort, wo Qualität auf Vertrauen trifft.

Das bieten wir Ihnen – mehr als nur ein Job:

Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten, die zu Ihrem Leben passen.

Karrierechancen: Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten.

Erholung: Über 30 Tage Urlaub im Jahr.

Gemeinschaft: Regelmäßige Firmenevents und ein starkes Teamgefühl.

Stabilität: sicherer Arbeitsplatz in einem dynamischen Unternehmen in der Region.

Attraktive Vergütung: Leistungsgerecht, ergänzt durch Sonderzahlungen.

Corporate Benefits: Jobrad, Gruppenversicherung, Vergünstigungen und vieles mehr.

Ein angenehmes Arbeitsklima in einem motivierten Team

#LeidenschaftlichFamiliärProfessionell, #RaiffeisenbankImOberland
Wenn Sie bereit sind für eine neue fachliche Herausforderung, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie dieses per E-Mail an Julia Carling - bewerbung@oberlandbank.de.

Raiffeisenbank
im Oberland eG