



Weil unsere *Zukunft* nicht ohne
die entsteht, die sie vorantreiben.

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Baufinanzierungsberater (m/w/d) Voll- oder Teilzeit in Miesbach

In dieser Position beraten Sie prägnant und kompetent unsere Kunden rund um das Thema Baufinanzierung. Gemeinsam analysieren und ermitteln Sie den individuellen Finanzierungsbedarf Ihrer Kunden und bieten aus unserem Produktportfolio die bestmögliche Lösung an.

Die Raiffeisenbank im Oberland eG – Ihre Bank mit Tradition und Zukunft

Leidenschaftlich, familiär und professionell – diese Werte prägen unsere Arbeit und sind unser Versprechen an Mitglieder, Kunden und Mitarbeiter gleichermaßen.

Als moderne und genossenschaftlich geprägte Bank mit einer Bilanzsumme von 1,7 Milliarden Euro sind wir fest in der Region verwurzelt. Unser Geschäftsgebiet umfasst zwei Landkreise sowie die Kreisstädte Bad Tölz und Miesbach, in denen wir mit 14 Filialen präsent sind.

Neben unserer führenden Rolle im Finanzbereich legen wir großen Wert auf Nachhaltigkeit, Qualität und Innovation – auch bei der Entwicklung und Betreuung unserer eigenen Immobilien. Ob Neubau, Sanierung oder Modernisierung: Unsere Projekte stehen für erstklassige Standards und nachhaltiges Wachstum.

Ihre Kernaufgaben:

- Sie übernehmen selbstständig die bedarfsgerechte und ganzheitliche Beratung unserer Kundinnen und Kunden.
- Sie bearbeiten und entscheiden im Rahmen Ihrer Kreditkompetenzen über Finanzierungsanfragen und erstellen individuelle sowie nachhaltige Finanzierungskonzepte.
- Sie intensivieren bestehende Kundenbeziehungen durch kompetente Beratung und gewinnen neue Kundinnen und Kunden hinzu.
- Sie beherrschen die Produktpalette des genossenschaftlichen Finanzverbundes und nutzen bei der Beratung moderne Softwarelösungen.

Anforderungsprofil:

- Sie haben erfolgreich eine Bankausbildung absolviert und verfügen über den Abschluss als VR-Wohnbaufinanzierungsberater oder eine vergleichbare Qualifikation.

**Raiffeisenbank
im Oberland eG**



Weil unsere *Zukunft* nicht ohne
die entsteht, die sie vorantreiben.

**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

- Sie besitzen die Fähigkeit und Erfahrung, Kundinnen und Kunden kompetent sowie vertrauensvoll zu beraten.
- Sie sind eine offene und kommunikative Persönlichkeit mit einem sicheren Auftreten.
- Sie haben Freude daran, gemeinsam mit Kolleginnen und Kollegen die Region voranzubringen und erfolgreicher zu machen.
- Mit Ihrem selbstbewussten und freundlichen Auftreten bauen Sie Kundenbeziehungen aus und gewinnen neue Kundinnen und Kunden für sich und die Bank.

Das erwartet Sie:

- Ein engagiertes, langjährig eingespieltes Team mit umfassender Fachexpertise
- Übernahme eines etablierten Kundenstamms mit großem Entwicklungspotenzial
- Hybrides Arbeitsmodell mit flexibler Arbeitszeitgestaltung
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und ein starker Teamzusammenhalt
- Ein attraktives Vergütungspaket inkl. Zusatzleistungen

Gestalten Sie anspruchsvolle Finanzierungen mit – dort, wo Qualität auf Vertrauen trifft.

Das bieten wir Ihnen – mehr als nur ein Job:



Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten, die zu Ihrem Leben passen.



Karrierechancen: Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten.



Erholung: Über 30 Tage Urlaub im Jahr.



Gemeinschaft: Regelmäßige Firmenevents und ein starkes Teamgefühl.



Stabilität: sicherer Arbeitsplatz in einem dynamischen Unternehmen in der Region.



Attraktive Vergütung: Leistungsgerecht, ergänzt durch Sonderzahlungen.



Corporate Benefits: Jobrad, Gruppenversicherung, Vergünstigungen und vieles mehr.



Ein angenehmes Arbeitsklima in einem motivierten Team

#LeidenschaftlichFamiliärProfessionell, #RaiffeisenbankImOberland

Wenn Sie bereit sind für eine neue fachliche Herausforderung, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie dieses per E-Mail an Julia Carling – bewerbung@oberlandbank.de.

**Raiffeisenbank
im Oberland eG**

