

■ Bereichsleitung Vertriebssteuerung/ Marketing (m/w/d)

für die VR Bank Bad Orb-Gelnhausen eG



Unternehmen

Infos über Ihren neuen Arbeitgeber:

Die VR Bank Bad Orb-Gelnhausen eG zählt zu den etablierten Genossenschaftsbanken im Osten des Rhein-Main-Gebietes. Mit rund 90 Mitarbeitenden, 5 Geschäftsstellen, mehr als 8.700 Mitgliedern und einer Bilanzsumme von rund 600 Mio. EUR steht sie für Stabilität, Kundennähe und regionale Verbundenheit. Das Geschäftsgebiet zeichnet sich durch eine hohe Wirtschaftskraft, eine hervorragende Infrastruktur und eine hohe Lebensqualität aus. Gelebte Werte wie Solidarität, Fairness, Partnerschaftlichkeit und Regionalität prägen dabei die Unternehmenskultur und das tägliche Miteinander. Zur strategischen Weiterentwicklung und zukunftsorientierten Ausrichtung des Vertriebs suchen wir für den **Hauptstandort** in **Gelnhausen** zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** eine **Bereichsleitung Vertriebssteuerung/ Marketing (m/w/d)**.



Profil

Das sollten Sie mitbringen:

- > Bank- oder betriebswirtschaftliches Studium oder bankfachliche Ausbildung mit entsprechenden Zusatzqualifikationen
- > mehrjährige Berufserfahrung in der Vertriebssteuerung und/oder im Vertriebsmanagement eines Kreditinstituts
- > Führungserfahrung ist wünschenswert; alternativ die ausgeprägte Bereitschaft, den nächsten Schritt in eine verantwortungsvolle Führungsrolle zu gehen
- > ausgeprägtes Verständnis für Vertriebssteuerung, Vertriebskennzahlen und betriebswirtschaftliche Zusammenhänge
- > hohe Affinität zu datengetriebenen Vertriebs- und Steuerungsansätzen
- > ausgeprägte Argumentations- und Überzeugungsstärke sowie ein sicheres Auftreten
- > unternehmerische Denkweise, Umsetzungsstärke sowie ausgeprägte Kommunikations- und Kooperationsfähigkeit



Aufgaben

Ihr Aufgabenfeld beinhaltet:

- > Führung und Weiterentwicklung des Bereichs Vertriebssteuerung und Marketing
- > Steuerung und Optimierung von Vertriebsmanagement, Planung und Zielsystemen
- > Ausbau datenbasierter Steuerungs- und Vertriebsansätze zur gezielten Ausschöpfung von Markt- und Kundenpotenzialen
- > Entwicklung und Monitoring relevanter Vertriebskennzahlen sowie Ableitung geeigneter Maßnahmen zur Vertrieboptimierung
- > Leitung und Umsetzung strategischer Projekte mit Vertriebs- und Marketingbezug
- > Beratung von Vorstand und Führungskräften in vertriebsstrategischen Fragestellungen
- > Förderung einer engen Verzahnung von Vertrieb, Marketing und Steuerungsprozessen
- > Verantwortung des digitalen Vertriebsweges



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.

Für Vorabinformationen stehen Ihnen Herr Vitinius und Herr Otto gerne zur Verfügung.



Tel.: 069 6978-3136



markus.vitinius@gpconsult.de



Tel.: 069 6978-3684



kenzo.otto@gpconsult.de

Ihre Bewerbung erfassen Sie bitte bevorzugt online unter www.gpconsult.de/karriere

GenoPersonalConsult GmbH Wilhelm-Haas-Platz
63263 Neu-Isenburg



Partner der Genossenschaftlichen FinanzGruppe
Volksbanken Raiffeisenbanken

Klassifizierung: Intern

vr-karriere.de

gpconsult.de