Abteilungsleiter (m/w/d) Finanzierungsgeschäft vermögender Immobilienkunden im Private Banking

für die Wiesbadener Volksbank eG

GPC Bank & Mensch

Unternehmen

Infos über Ihren neuen Arbeitgeber:

Für alle mit exklusiven Ansprüchen: Die Wiesbadener Volksbank eG vereint über 160 Jahre Tradition mit moderner Finanzkompetenz und ist als eine der großen Genossenschaftsbanken in Hessen ein verlässlicher Partner in der Region. Mit rund 877 Mitarbeitenden, 22 Geschäftsstellen und einer Bilanzsumme von etwa 7,8 Mrd. Euro verbindet sie wirtschaftliche Stärke mit echter regionaler Verwurzlung. Im Mittelpunkt ihres Handelns stehen die Mitglieder und Kunden: Die Bank lebt ihren genossenschaftlichen Anspruch mit persönlicher, ganzheitlicher Beratung und dem klaren Fokus auf individuelle Lösungen statt Standardprodukte. Gleichzeitig treibt sie moderne, digitale Angebote und innovative Konzepte konsequent voran und unterstreicht damit ihren Anspruch, die Bank an der Seite ihrer Kunden zu sein – heute und in Zukunft. Im Rahmen einer Nachbesetzung suchen wir zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** eine **Abteilungsleitung (m/w/d) Finanzierungsgeschäft vermögender Immobilienkunden**, die dieses anspruchsvolle Geschäftsfeld im Private Banking verantwortet und prägt. In dieser Schlüsselrolle entwickeln Sie das exklusive Segment weiter, setzen strategische Impulse und tragen maßgeblich dazu bei, die starke Marktposition der Wiesbadener Volksbank eG nachhaltig auszubauen.

Profil

Das sollten Sie mitbringen:

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, Finance, Immobilienökonomie, Wirtschaftsrecht oder eine vergleichbare Qualifikation
- Fundierte Erfahrung in der Beratung anspruchsvoller Privatkunden – idealerweise im Private Banking oder in der Immobilienfinanzierung
- Nachweisbare Führungserfahrung sowie die Fähigkeit Teams zu entwickeln
- Expertise in komplexen Vermögens-, Finanzierungs- und Immobilienstrukturen
- Hohe Vertriebs-, Verhandlungs- und Abschlussstärke
- Fundierte Kenntnisse relevanter regulatorischer Anforderungen
- Sicherer Umgang mit modernen Beratungs- und Analysetools
- Erfahrung in der Steuerung von Ressourcen, Budget- und Ergebnisverantwortung
- Analytische Stärke, strukturiertes Vorgehen und Lösungsorientierung
- Souveränes, kommunikationsstarkes Auftreten und hohe Diskretion

Aufgaben

Ihr Aufgabenfeld beinhaltet:

- Strategische Weiterentwicklung und Führung des Private Banking Finanzierungsgeschäftes
- Verantwortung für ein ganzheitliches Leistungsangebot rund um individuelle Finanzierungslösungen, Immobilienportfolio-Strategien, Mietanalysen, Zahlungsverkehrs- und Absicherungsmanagement, Immobilien-vermittlung sowie Liquiditätssteuerung
- Ganzheitliche, generationsübergreifende Beratung durch Vernetzung von Kreditgeschäft und Estate Planning
- Nachhaltige Optimierung der Portfolioqualität
- Kontinuierliche Optimierung von Prozessen und Beratungsstandards
- Identifikation und Erschließung neuer Geschäftspotenziale
- Initiierung und Steuerung bereichsübergreifender Projekte
- Persönliche Betreuung eines ausgewählten Kundenportfolios
- Strukturierung und Bewertung komplexer Immobilienfinanzierungen
- Repräsentation der Bank nach innen und außen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.

Für Vorabinformationen stehen Ihnen Frau Gülink und Herr Otto gerne zur Verfügung.

Tel.: 0511 9574-5430
astrid.guelink@gpconsult.de

Tel.: 069 6978-3684
kenzo.otto@gpconsult.de

Ihre Bewerbung erfassen Sie bitte bevorzugt online unter www.gpconsult.de/karriere oder richten diese an: GenoPersonalConsult GmbH Wilhelm-Haas-Platz · 63263 Neu-Isenburg.