

☰ Bereichsleitung Privatkunden und Vertrieb (m/w/d)

für die Volksbank Weschnitztal eG in Rimbach



Unternehmen

Infos über Ihren neuen Arbeitgeber:

Die Volksbank Weschnitztal eG ist eine regional fest verwurzelte und zugleich zukunftsorientierte Genossenschaftsbank im vorderen Odenwald. Mit rund 100 Mitarbeitenden, drei Geschäftsstellen und einer Bilanzsumme von ca. 550 Mio. EUR steht sie für persönliche Nähe, partnerschaftliche Beratung und ein starkes Verantwortungsbewusstsein für die Region. Als genossenschaftlich geprägtes Haus verbindet sie Stabilität mit klaren Werten. Kundennähe, schnelle Entscheidungen und starkes regionales Engagement prägen ihr Handeln. Zugleich setzt sie auf moderne Beratung, Digitalisierung und die Weiterentwicklung des Vertriebs. Mitarbeitende profitieren von Vertrauen, Gestaltungsspielraum und Verantwortung.

Im Rahmen einer Nachfolgebesetzung suchen wir zum 01.07.2027 eine Bereichsleitung Privatkundenmarkt und Vertrieb (m/w/d). In dieser Schlüsselposition gestalten und prägen Sie den Privatkundenvertrieb zielgruppenfokussiert, qualitätsgesichert und systematisch für die gesamte Bank. Sie setzen klare Standards und stärken die Marktposition gezielt durch den Ausbau des Top-Kunden-Segments sowie des Wertpapiergeschäfts.



Profil

Das sollten Sie mitbringen:

- Bank- oder betriebswirtschaftliches Studium oder bankfachliche Ausbildung mit Managementqualifikation (z. B. MGB/GBF) sowie ergänzenden Führungstrainings
- Mehrjährige Führungs-, Kredit- und Vertriebserfahrung im Privatkundengeschäft – idealerweise mit Bezug zu Private Banking
- Ausgeprägte Akquisitions-, Abschluss- und Kundenorientierung sowie Freude am Netzwerken
- Unternehmerisches, strategisches Denken verbunden mit Gestaltungswillen, hoher Eigenverantwortung und echter Leidenschaft für Ihre Aufgabe
- Überzeugende, souveräne Persönlichkeit mit hoher Kommunikationsstärke, Verhandlungssicherheit und der Fähigkeit, auch komplexe Themen verständlich zu vermitteln
- Bestehende regionale Verwurzelung bzw. Bereitschaft zur Verlagerung des Wohnorts in die Region wünschenswert



Aufgaben

Ihr Aufgabenfeld beinhaltet:



- Gesamtverantwortung für den Privatkundenmarkt inkl. Private Banking, privater Baufinanzierung, dem Kreditvermittlergeschäft und der Vertriebssteuerung
- Verantwortung für den Gesamtvertriebserfolg der Volksbank Weschnitztal über alle Kundengruppen und Kanäle hinweg
- Strategische Weiterentwicklung des Vertriebs auf Basis von Markt-, Zielgruppen- und Wettbewerbsanalysen
- Sicherstellung eines einheitlichen Leistungs-, Produkt- und Vertriebsauftritts sowie kontinuierliche Optimierung des Leistungsportfolios
- Konzeption, Steuerung und Controlling der Vertriebsziele inklusive wirksamer Vertriebsprogramme und -instrumente
- Koordination des Verbund- und Immobiliengeschäfts sowie gezielte Weiterentwicklung relevanter Vertriebskanäle
- Führung, Entwicklung und Motivation der zugeordneten Führungskräfte und Mitarbeitenden
- Sicherstellung regulatorischer, organisatorischer und aufsichtsrechtlicher Anforderungen im Verantwortungsbereich
- Enge Zusammenarbeit und direkte Berichtslinie an den Vorstand sowie Mitwirkung im Management Board





Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.

Für Vorabinformationen steht Ihnen Herr Vitinius und Herr Otto gerne zur Verfügung.

 Tel.: 069 6978-3136
 markus.vitinius@gpconsult.de

 Tel.: 069 6978-3684
 kenzo.otto@gpconsult.de

Ihre Bewerbung erfassen Sie bitte bevorzugt online unter www.gpconsult.de/karriere

GenoPersonalConsult GmbH Wilhelm-Haas-Platz · 63263 Neu-Isenburg.