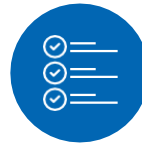




Unternehmen

Ihre künftige Bank:

Unsere Mandantin ist eine nachhaltig erfolgreiche, substanz- und ertragsstarke Genossenschaftsbank. Erstklassige Beratungsqualität, hohe Individualität und schnelle Entscheidungen machen sie zum geschätzten Finanzierungspartner anspruchsvoller, vermögender Kunden, insbesondere für Unternehmer und für Frei- und Heilberufler. Die Kundenverbindungen sind langjährig gewachsen, stabil und potenzialreich. Der moderne Standort in einer der rheinischen Metropolen bietet alle Attribute einer attraktiven Region mit hoher Wirtschaftskraft und Lebensqualität.



Aufgaben

Ihr Aufgabenfeld beinhaltet:

- ganzheitliche und aktive Betreuung eines vorhandenen anspruchsvollen Kundenstamms mit Schwerpunkt im Bereich der privaten und gewerblichen Immobilienfinanzierung
- Erarbeitung von Finanzierungskonzepten
- Enge Zusammenarbeit mit bankinternen Spezialisten in Hinblick auf Anlage- und Investmentkonzepte
- Repräsentation der Bank und Pflege vielfältiger Kontakte



Profil

Das bringen Sie mit:


- Fundierte bankbetriebliche Aus- und Fortbildung
- Erfolgreiche Berufserfahrung im Bereich Gewerbe-/ Firmenkundenberatung bzw. im Segment Immobilienfinanzierung
- Affinität zur Betreuung einer anspruchsvollen, vermögenden Klientel und dementsprechende Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Eigenständige, initiative Arbeitsweise
- Souveränität und Freude an Beziehungspflege und Netzwerkarbeit



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann lassen Sie uns gerne telefonieren. Wir freuen uns auf Ihren Kontakt.

Für Vorabinformationen steht Ihnen Markus Vitinius gerne zur Verfügung.

 Tel.: 069 6978-3136

 markus.vitinius@gpconsult.de

Ihre Bewerbung erfassen Sie bitte bevorzugt online unter www.gpconsult.de/karriere

GenoPersonalConsult GmbH Wilhelm-Haas-Platz
63263 Neu-Isenburg