



Einzigartige Karrieremöglichkeiten für einzigartige Talente

Zum Ausbau des Beratungsteams in unserer Hauptstelle suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine

Privatkundenberatung (m/w/d)

für unsere vermögende Privatkundschaft.

Das sind wir:

Wir sind eine moderne und leistungsstarke Universalbank mit Sitz in Mönchengladbach. Als Mitglied der genossenschaftlichen Finanzgruppe sind wir vor Ort mit 120 Mitarbeitenden und einer Bilanzsumme von rund 950 Mio. Euro tätig. Als regionaler Arbeitgeber nehmen wir unsere Aufgabe gegenüber unseren Mitarbeitenden mit großer Verantwortung wahr. Lokale Verbundenheit, Sicherheit, sowie Vereinbarkeit von Leben und Beruf bilden eine Einheit – natürlich mit Chancen und Herausforderungen, die Sie bei uns finden. Führen Sie mit uns gemeinsam unsere Bank in die Zukunft.

Das ist Ihr Tätigkeitsbereich:

- Versiert betreuen Sie ganzheitlich unsere Kunden im mittleren Privatkundensegment. Hierzu gehören die Beratung in allen Produkten des Aktiv- und Passivgeschäftes unter Nutzung der Cross-Selling-Potenziale
- Sie stellen eine hohe Beratungs- und Servicequalität auch unter Einbeziehung neuer Vertriebskanäle sicher.
- Die Neugewinnung von Kunden durch öffentliche Präsenz, Begleitung von Kundenveranstaltungen, Engagement und Repräsentation unseres Hauses auf regionaler Ebene sowie die direkte Ansprache gehören ebenso zu Ihrem Tätigkeitsfeld wie der Aufbau eines Vertrauensverhältnisses zu neuen wie bestehenden Kunden als Absicherung gegen Mitbewerber.
- Sie nehmen Marketingmaßnahmen für definierte Zielgruppen wahr.
- Sie identifizieren und entwickeln vertriebliche Chancen in Ihrem Marktbereich und halten dabei auch den Blick auf bankübergreifende Möglichkeiten.

Das wünschen wir uns von Ihnen:

- Ausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d), idealerweise ergänzt durch eine betriebswirtschaftliche oder bankfachliche Weiterbildung
- Fundierte Erfahrung in der Beratung von erklärungsbedürftigen Produkten im Aktiv- und Passivgeschäft sowie im Vertrieb von Verbundprodukten
- Strukturierte Arbeitsweise – Sie haben Ihr Zeit- und Selbstmanagement stets im Griff
- Leben einer ausgeprägten Persönlichkeits- und Werteexzellenz
- Teamfähigkeit und Belastbarkeit

Dieses und weitere Stellenangebote finden Sie auf unserer Homepage unter:

www.gladbacher-bank.de/karriere

Bitte bewerben Sie sich ausschließlich über unser Online-Stellenportal.

Das dürfen Sie von uns erwarten:

Wir verfügen über eine gute Verkehrsanbindung zu unseren Standorten. Neben attraktiven tarifvertraglichen Leistungen wie 13 Monatsgehältern, Vermögenswirksamen Leistungen und 30 Urlaubstagen erhalten unsere Mitarbeitenden einen Arbeitgeberzuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, Angestellten-Konditionen für sich und ihre Familie sowie Mitarbeiter-Rabatte. Darüber hinaus bieten wir flexible Arbeitszeiten an modernen Arbeitsplätzen mit der Möglichkeit zur mobilen Arbeit. Im Rahmen des Gesundheitsmanagements bieten wir Gripeschutzimpfungen und sind Kooperationspartner im Netzwerk Pflegend Beschäftigte sowie Netzwerkpartner in der externen psychologischen Mitarbeiterbetreuung (EAP). Auf Wunsch richten wir Ihnen Lebensarbeitszeitkonten oder die Nutzung von Dienstbike-Leasing ein. Ein freier Tag zum Geburtstag und attraktive Mitarbeiter-Events runden das vielfältige Angebot ab. Und nicht zuletzt fördern wir natürlich Ihre Karriere durch Begleitung und Finanzierung von berufsspezifischer Weiterbildung als Grundlage für Ihre berufliche Zukunft.

Mein Name ist Fabian Egger und ich verantworte als Regionalmarktleiter die Hauptniederlassung in Mönchengladbach, sowie unsere Multikanal-Filiale in Korschenbroich.

Meine Teams aus insgesamt 13 Mitarbeitenden betreuen Privatkunden ganzheitlich in allen finanziellen Belangen, wie zum Beispiel Vermögensanlagen, Finanzierungen, Girokonten, Versicherungen, u.v.m..

Nach meiner Ausbildung zum Bankkaufmann bei einem kommunalen Institut konnte ich mich zum Bankbetriebswirt weiter qualifizieren und im Anschluss, durch ein Studium der Finanzwirtschaft, auf die Bereiche Management und Vermögensverwaltung spezialisieren.

Mit mehr als 20 Jahren Berufserfahrung verstehe ich mich als Motivator und Sparringspartner für meine Teams, der selbst auch eigene Kunden betreut.



Dies ist meine Geschichte, welche möchten Sie bei uns schreiben?

Gerne stehe ich für Fragen unter der Telefonnummer 02161 249-133 zur Verfügung.