



Vertriebsspezialist (m/w/d)

Vertriebsmanagement

Schwerpunkt Firmenkundengeschäft

am Standort Frankfurt-Börsenstraße







Ihr spannendes Aufgabengebiet

- Sie übernehmen die zentrale Steuerung der Vertriebsthemen (u.a. Verbundpartner)
- Sie koordinieren die Vertriebsplanung und wirken bei dieser mit
- Sie sind zuständig für das unterjährige Monitoring der Zielerreichung, die Erstellung von vertriebsorientierten Ergebnisanalysen und Ableitung von Handlungsmaßnahmen
- Sie übernehmen die zentrale Geschäftsförderung, u.a. im Kredit- und im weiteren Verbundgeschäft
- Sie konzipieren Kampagnen zur optimalen Ausschöpfung von Vertriebspotenzialen
- Sie wirken bei der operativen Wettbewerbsbeobachtung mit
- Sie leiten Projekte und wirken bei diesen mit, u.a. in den Mehrwertthemen Elektromobilität
- Sie erstellen Präsentationen, Auswertungen und weitere Unterlagen für das Gesamtteam

Das bringen Sie mit

- Abgeschlossene Ausbildung zur Bankkauffrau/zum Bankkaufmann (m/w/d) sowie ein wirtschaftswissenschaftliches Studium (idealerweise mit dem Fokus im Bereich Banking) oder einen vergleichbaren Ausbildungshintergrund
- Umfassende Kenntnisse aller Bankprodukte und Dienstleistungen
- Hohe IT-Affinität und ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Blick über den Tellerrand und Freude an der Mitgestaltung
- Sicherer Umgang mit MS Office-Produkten
- Organisatorisches Geschick sowie Belastbarkeit

Das bieten wir Ihnen

-  200 Euro Gesundheitsbudget
-  Sabbatical & Freistellungsmöglichkeiten
-  Attraktive Vergütung und 30 Tage Urlaub
-  Sicherer Arbeitsplatz in kollegialem Umfeld
-  Fahrradleasing mit JobRad
-  Zuschuss zum Deutschland-Ticket als Jobticket

Jetzt bewerben!



<https://vr.mein-check-in.de/frankfurter-volksbank/>

Frankfurter Volksbank
Rhein/Main