



AUS AKTUELLEM ANLASS
Wir führen Telefon-/
Video-Interviews

Schlüsselposition zu besetzen.



Wir sind Experten für alle Themen rund um Banking und Informationstechnologie der genossenschaftlichen Finanz-Gruppe und bieten unseren Kunden speziell auf sie zugeschnittene IT-Lösungen: vom Rechenzentrumsbetrieb über Online-Bankverfahren bis hin zur Beratung bei zukunftsweisenden Innovationen. Mit Ideenreichtum und Begeisterung arbeiten wir täglich daran, Bankprozesse digitaler, einfacher und effizienter zu gestalten.

Unser Ziel als IT-Dienstleister ist es, neue Marktanforderungen in unser Lösungsportfolio zu integrieren, innovative Kommunikationswege zu Kunden auszubauen, dabei für maximale Sicherheit zu sorgen und eine hohe Beratungsqualität sicherzustellen – für herausragende Kundenerlebnisse.

Wir leben Collaboration in Anlehnung an das Spotify-Modell und suchen Sie für unser Geschäftsfeld Vertriebsbank.

Tribe Lead (m/w/d) Immobilie, Investition und Finanzierung

Karlsruhe | München | Münster – unbefristete Festanstellung

Diese Rolle füllen Sie aus

- Sie unterstützen die Customer Journey in den Beratungsthemen Immobilie (Erwerb/Modernisierung/Veräußerung) im Privatkundengeschäft und die Themen Investition & Finanzierung für Firmenkunden jeder Größenordnung (z. B. Gewerbekundenkredit).
- Hierzu zählen u. a. die Themen
 - Leadgenerierung
 - Bereitstellen von omnikanal einsetzbaren Beratungs- und Antragsstrecken für Endkunden und Berater der Banken
 - Bereitstellen relevanter Services im Rahmen des Produkt-Life-Cycles für die Kunden und Berater der Banken
 - Enge Zusammenarbeit mit und Integration der relevanten Produkte der genossenschaftlichen Verbundunternehmen in diesem Zusammenhang

Persönlichkeit mit Profil

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, im Wirtschaftsingenieur- oder Bankwesen. Idealerweise haben Sie bereits Erfahrungen in der Banken-, Software- bzw. IT-Dienstleistungsbranche gesammelt.
- Sie haben mindestens 3 Jahre lang große Teams mit Budgetverantwortung im Bereich Vertrieb und Beratung geführt und verfügen über exzellente Branchen- und Marktkenntnisse.
- Sie denken kundenorientiert, sind ausgesprochen zukunftsaffin und begeistern sich und Ihre Mitarbeiter für Trends und neue Technologien.
- Sie haben ein agiles Mindset und denken strategisch. Sie können sich gut selbst organisieren, sind kunden- und ergebnisorientiert, veränderungsbereit und arbeiten gerne im Team.

Was uns ausmacht

Zukunft erfahren: Gemeinsam mit einem motivierten Team gestalten Sie die Arbeitswelt von morgen.

- Hand in Hand mit unseren Kunden in ihrem Sinne entscheiden
- Als Innovationsmotor die Zukunft der Banken-IT immer im Blick
- Auf IT spezialisiert, in der Denkweise von Bankern zuhause
- Soziales Engagement in Verbindung mit unseren genossenschaftlichen Werten

Was wir bieten

Viel mehr als ein Job: Bei der Fiducia & GAD können Sie Ihre Stärken optimal einsetzen – strategisch, fachlich und persönlich.

- Große Gestaltungsfreiheit in einem agilen Arbeitsumfeld
- Spannende Herausforderungen in hochmotivierten Teams
- Ausgewogene Work-Life-Balance mit interessanten Benefits
- Ausgeprägte Lern- und Entwicklungsmöglichkeiten

Jetzt online bewerben.

fiduciagad.de/karriere
Kennziffer: JA02TL07

Hinweis: Aus Gründen der besseren Lesbarkeit steht im gesamten Text die männliche Form stellvertretend für Personen aller Geschlechter.

Fiducia & GAD IT AG
Jessica Arcuri | People Management | XING

