




AUS AKTUELLEM ANLASS

 Wir führen Telefon-/
Video-Interviews

Wir suchen Berater, die bei Absatz nicht an Schuhe denken.



Wir sind Experten für alle Themen rund um Banking und Informationstechnologie der genossenschaftlichen FinanzGruppe und bieten unseren Kunden speziell auf sie zugeschnittene IT-Lösungen: vom Rechenzentrumsbetrieb über Online-Bankverfahren bis hin zur Beratung bei zukunftsweisenden Innovationen. Mit Ideenreichtum und Begeisterung arbeiten wir täglich daran, Bankprozesse digitaler, einfacher und effizienter zu gestalten.

Unser Ziel als IT-Dienstleister ist es, neue Marktanforderungen in unser Lösungsportfolio zu integrieren, innovative Kommunikationswege zu Kunden auszubauen, dabei für maximale Sicherheit zu sorgen und eine hohe Beratungsqualität sicherzustellen – für herausragende Kundenerlebnisse.

Wir leben Collaboration in Anlehnung an das Spotify-Modell und suchen Sie für unser Geschäftsfeld Kundenprojekte und Consulting im Tribe Vertriebs- und Geschäftsprozesse.

Consultant (m/w/d) Vertriebs- und Geschäftsprozesse

Karlsruhe | München | Münster – unbefristete Festanstellung

Aufgaben mit Perspektiven

- Unterstützung der Volksbanken und Raiffeisenbanken sowie Privatbanken bei der projektorientierten Einführung und Optimierung ihrer Geschäftsprozesse in den Themengebieten: Aktiv- und Passivprozesse sowie Omnikanal- und Smart Data-Prozesse für Privat- und Firmenkunden
- Beratung, Training und Coaching der Bankmitarbeiter unter Nutzung unserer Software mit der Zielsetzung des optimalen Einsatzes in der täglichen Praxis
- Durchführung von Projekten zum Outsourcing von Administrationstätigkeiten sowie das Begleiten von Business-Prozess-Outsourcing
- Projektarbeit in enger Kooperation mit den oberen Führungsebenen der Banken und externen strategischen Partnern aus der genossenschaftlichen FinanzGruppe
- Konzeptionierung/Optimierung der Beratungs-, Trainings- und Outsourcing-Dienstleistungen
- Mehrtägige, bundesweite Projektarbeit – Reisebereitschaft ca. 160 Tage/Jahr

Persönlichkeit mit Profil

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft mit Schwerpunkt Finanzwirtschaft/Banken und mehrjährige einschlägige Berufserfahrung oder Berufsausbildung mit langjähriger einschlägiger Berufserfahrung in einer Bank oder vergleichbare Qualifikation
- Gute bankfachliche Kenntnisse, insbesondere im eigenen Fachgebiet aus der Vertriebs- und Produktionsbank: Prozessmanagement Passiv und Aktiv, Vertriebskanäle sowie Smart Data-Prozesse
- Gutes Verständnis der Aufbau-/Ablauforganisation einer Bank
- Grundsätzliche IT-Affinität
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit sowie Durchsetzungsvermögen, Lösungs- und Ergebnisorientierung

Was uns ausmacht

Gemeinsam zum Erfolg: Im Team der Fiducia & GAD gestalten Sie das Banking von morgen.

- Neugierig statt gewöhnlich, kreativ statt konventionell
- Auf IT spezialisiert, in der Denkweise von Bankern zuhause
- Fokussiert auf das, worauf es unseren Kunden ankommt
- Soziales Engagement in Verbindung mit unseren genossenschaftlichen Werten

Was wir bieten

Viel mehr als ein Job: Bei der Fiducia & GAD können Sie Ihre Stärken optimal einsetzen – fachlich wie persönlich.

- Vielfältige Onboarding-Maßnahmen und regelmäßige Willkommensveranstaltung #enter
- Flexible Arbeitszeitgestaltung und attraktive Nebenleistungen
- Sportaktivitäten, Gesundheitsvorsorge und Betriebsrestaurants
- Breite Angebotspalette zur fachlichen und persönlichen Weiterbildung

Jetzt online bewerben.

fiduciagad.de/karriere
Kennziffer: BK03 KPCVGP

Fiducia & GAD IT AG
Barbara Klunker | People Management

Hinweis: Aus Gründen der besseren Lesbarkeit steht im gesamten Text die männliche Form stellvertretend für Personen aller Geschlechter.

