



VIEL NÄHER ALS SIE DENKEN: IHR JOB MIT VERANTWORTUNG.

Wir suchen ab sofort für die Abteilung Gewerbekunden Mittelstand & Verbund im Regionalzentrum München

SENIOR KREDITANALYST (M/W/D) GEWERBLICHE IMMOBILIEN- FINANZIERUNG

WERDEN SIE TEIL UNSERES TEAMS ...

... WENN SIE SELBSTSTÄNDIG UND ANALYTISCH ARBEITEN MÖCHTEN:

- » Sie analysieren und bewerten eigenverantwortlich komplexe Kreditanträge im Neugeschäft (insbesondere Baufinanzierungen).
- » Sie beraten hinsichtlich verschiedener Strukturierungsmöglichkeiten von Finanzierungen. Dies erfolgt in enger Zusammenarbeit mit den Vertriebs- einheiten und ggf. auch bei gemeinsamen Kundenterminen.
- » Sie wirken bei Kundenverhandlungen mit unter Sicherstellung der Strategiekonformität und der Wahrung von Bankinteressen.
- » Sie führen Risikoanalysen durch und erstellen entscheidungsreife Kreditvorlagen samt Votierung und ggfs. Kredit- und Sicherheitenverträgen.
- » Sie prüfen Auszahlungsvoraussetzungen und genehmigen Kredite.
- » Sie veranlassen Auszahlungen und Indeckungnahmen.
- » Sie überwachen das verantwortete Kreditportfolio und betreuen dies aktiv.

... WENN SIE FOLGENDES MITBRINGEN:

- » Sie verfügen über sehr gute bank- und allgemeine betriebswirtschaftliche Kenntnisse.
- » Sie haben fundierte Erfahrung in der anspruchsvollen gewerblichen Immobilienfinanzierung und bei der Bearbeitung komplexer Kreditfälle.
- » Sie sind bestens vertraut mit den relevanten Immobilienmärkten.
- » Sie wissen, wie komplexe Engagements analysiert werden, und können Lösungsansätze entwickeln.
- » Sie sind versiert in der Analyse von Jahresabschlüssen und umfangreichen Einkommensunterlagen.

... WENN SIE INTERESSE HABEN AN:

- » einem offenen Umfeld und einem Team, das sich auf Ihren Input freut.
- » einer attraktiven Vergütung.
- » flexiblen Arbeitszeiten mit mobilem Arbeiten.
- » umfangreichen Weiterbildungsmöglichkeiten.
- » attraktiven Sozialleistungen, Altersvorsorgeangeboten und unserem betrieblichen Gesundheitsmanagement.
- » diversen Benefits wie z.B. einem Fahrtkostenzuschuss zum ÖPNV.

Strategisch gut aufgestellt und in den deutschen Top-Standorten sowie in den Regionen aktiv, kennen wir den deutschen Immobilienmarkt „en detail“. Ob Büros oder Wohnobjekte, Hotels, Shopping-Malls oder ganze Stadtquartiersentwicklungen – wir begleiten die Immobilien aktiv durch die unterschiedlichen Lebenszyklen hindurch. Gemeinsam mit unseren Kunden streben wir stets nach dem optimalen Finanzierungskonzept.

Der Erfolg einer Immobilienbank basiert maßgeblich auf einem aktiven Risikomanagement, das bereits im Markt anfängt. Mit den Kolleginnen und Kolleginnen aus dem Vertrieb ergänzen sich die Kreditanalysten optimal, bilden schlagkräftige Deal Teams und bringen in enger Zusammenarbeit die Vorstellungen und Wünsche ihrer Kunden in Einklang mit der Strategie der DZ HYP. Unser Anspruch dabei: erstklassige Qualität, Begeisterung für das Geschäft und der Blick für's Detail. Lernen Sie uns kennen!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung über www.dzhyp.de/karriere.

DZ HYP AG » Bereich Personal » André Jahn » Tel.: +49 40 3334-2455
» andre.jahn@dzhyp.de » Rosenstraße 2 » 20095 Hamburg

Als eine führende Immobilien- und Pfandbriefbank finanzieren wir private, gewerbliche und öffentliche Lebensräume. Damit erfüllen wir einen gesellschaftlichen Auftrag, der unseren genossenschaftlichen Wurzeln entspricht. Bundesweit an 14 Standorten und mit rund 870 Kolleginnen und Kollegen.

