

Firmenkundenbetreuer*in (m/w/d) für Nord- und Süddeutschland

Standort: Essen

Festanstellung

Vollzeit



Als sozial ökologisch ausgeprägte Bank ist die BANK IM BISTUM ESSEN eG in diversen Bereichen der Infrastruktur tätig. Neben kirchlichen Einrichtungen, der Gesundheitswirtschaft sowie Sozial- und Pflegeeinrichtungen stehen auch die Immobilienwirtschaft und Projekte aus dem Bereich der Erneuerbaren Energien im Fokus.

Zur Unterstützung eines großartigen Teams suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittszeitpunkt einen Firmenkundenbetreuer/in zur Unterstützung der Teilmärkte in Nord- und Süddeutschland mit Sitz in Essen.

IHRE AUFGABE:

Gemeinsam mit den fünf verantwortlichen Regionaldirektoren, die ihren Dienstsitz in den von ihnen verantworteten Regionen haben, ist es Ihre Hauptaufgabe die entsprechenden Märkte aus Essen heraus für die Bank zu betreuen. Im Einzelnen:

- Begleitung der vertrieblichen Aktivitäten im Aktiv- und Passivgeschäft besonders für Finanzierungen in den Bereichen kirchliche Einrichtungen, Sozial- und Pflegeeinrichtungen sowie Immobilienwirtschaft/Fondsfinanzierungen
- Sie unterstützen die Regionaldirektoren bei der Betreuung des Marktes sowie der Erstellung einer Strategie zur weiteren Markterschließung
- Sie begleiten die intensive, regelmäßige Kommunikation mit den Kunden und den Auf- und Ausbau eines entsprechenden Netzwerkes in enger Abstimmung mit den Regionaldirektoren
- Im Rahmen Ihrer Tätigkeit repräsentieren Sie die BANK IM BISTUM ESSEN eG in dem genannten Markt und pflegen den Kontakt nicht nur zu den Kunden, sondern auch zu wichtigen Institutionen und Multiplikatoren.
- Gemeinsam mit den Regionaldirektoren stellen Sie den Kreditprozess in der Bank sicher und begleiten gemeinsam in Zusammenarbeit mit den Beratern aus dem Vermögensmanagement die gesamte Palette im Aktiv- und Passivgeschäft
- Sie nehmen an Fach- und Netzwerkveranstaltungen teil

IHR PROFIL:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung nebst Studium oder vergleichbar
- Erste Berufserfahrung insbesondere im Kreditgeschäft einer Bank
- Sie handeln unternehmerisch und identifizieren sich mit den Zielen und der strategischen Ausrichtung der Bank
- Erste Erfahrung in der ganzheitlichen Betreuung von Institutionellen Kunden wünschenswert
- Sehr gute Selbstorganisation
- Sehr hohe Service- und Dienstleistungsorientierung gepaart mit Entscheidungsfreude
- Überzeugungs- und Durchsetzungsstärke bei einer verantwortungsvollen und strukturierten Arbeitsweise
- Ausgeprägtes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick gepaart mit einem hohen Qualitätsanspruch und einer absoluten Zuverlässigkeit
- Freundliches, verbindliches Auftreten und klare, zugewandte Kommunikation (digital und persönlich) im Umgang mit internen und externen Kunden und Geschäftspartnern

- Ausgeprägte Teamfähigkeit und sehr hohe Integrität
- Fundierte Kenntnisse MS-Office Produkte
- Sehr gute deutsche Sprachkenntnisse in Wort und Schrift, möglichst gute Kenntnisse der englischen Sprache

IHRE BENEFITS:

- 100% feste Vergütung – 14 Gehälter
- Großzügiger Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Flexible Arbeitszeit mit der Möglichkeit des mobilen Arbeitens
- 30 Tage Urlaub
- Angebote zur Förderung Ihrer Gesundheit
- JobTicket, JobRad, Zuschuss zum Mittagessen und Corporate-Benefit-Plattform
- Wertschätzendes Umfeld, in dem Sie sich weiterentwickeln können.

KONTAKT

- Interessiert? – Dann bewerben Sie sich [hier online](#).
- noch Fragen? – Für weitere Auskünfte wenden Sie sich an [Anja Langa](#) (Tel. 0201 2209 420) oder [Kevin Klöfers](#) (Tel. 0201 2209 498).