



Komm zu uns und werde Teil einer starken Gemeinschaft!

Aktuell suchen wir eine*n

Firmenkundenberater*in Oberer Mittelstand Adlershof

Bei der Berliner Volksbank erwartet dich eine lebendige Gemeinschaft, in der Zusammenhalt an erster Stelle steht. Unser Teamgeist basiert auf Menschlichkeit und Nähe. Tatkraft ist unser Antrieb: Wir sind neugierig, mutig und schauen optimistisch in die Zukunft. Überzeuge dich selbst und finde deinen guten Grund, Teil der Berliner Volksbank zu sein.

Wir bewegen Vieles in Berlin und Brandenburg und gestalten unsere Zukunft und die unserer Kund*innen. Für unsere Firmenkund*innen sind wir der strategische Partner für alle ihre wirtschaftlichen und persönlichen Anliegen. Wir denken und handeln unternehmerisch und überzeugen durch fachliche Expertise und unser Branchen-Know-how.

WAS ERWARTET DICH?

- Als Relationshipmanager*in und Strategiepartner*in gestaltest du aktiv eine langfristige und vertrauensvolle Geschäftsverbindung zu unseren Firmenkund*innen aus dem Oberen Mittelstand und begeisterst unsere Kund*innen mit der ganzheitlichen genossenschaftlichen Beratung gemäß der Vertriebs-, Service- und Qualitätsstandards.

- Du agierst als Unternehmer*in im Unternehmen und entwickelst dein Kundenportfolio kontinuierlich weiter. Mit unternehmerischem Verständnis triffst Du selbständig und risikobewusst Entscheidungen.
- Du beobachtest Markt- und Branchenentwicklungen und erkennst frühzeitig Geschäftspotenziale. Für den Ausbau unserer Marktposition engagierst du dich durch gezielte Akquisition von neuen Firmenkund*innen und Mitgliedern und aktives Netzwerken.
- Für die Finanzierungsanliegen unserer Kund*innen entwickelst du maßgeschneiderte Finanzlösungen und -strategien, die den spezifischen Bedürfnissen unserer Kund*innen entsprechen. Du steuerst eigenverantwortlich sämtliche Schnittstellen entlang des Kreditprozesses und leistest einen wesentlichen Beitrag für die reibungslose Umsetzung der Finanzierungswünsche unserer Kund*innen.

WAS BRINGST DU MIT?

- Du hast ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Finanzen oder eine vergleichbare Qualifikation und bringst einschlägige Erfahrung in der Firmenkundenberatung mit.
- Du verfügst über fundierte Kenntnisse im Bereich Finanz- und Kreditwesen sowie in der Analyse von Unternehmensbilanzen.
- Du bist kommunikationsstark, überzeugend und hast Freude am direkten Kundenkontakt.
- Du verfügst über ausgeprägte Verhandlungsfähigkeiten und ein souveränes Auftreten.
- Du arbeitest zielorientiert und hast einen hohen Anspruch an deine Beratungsqualität.
- Netzwerk- und Repräsentationsaufgaben sind für Dich selbstverständlich und runden dein Profil ab.

WAS BIETEN WIR DIR?

- Attraktive Vergütung inkl. 13. Gehalt plus erfolgsabhängige Zusatzvergütung
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und flexible Arbeitszeiten bei einer 39 Stunden Woche
- Mobiles Arbeiten, geförderte Sabbatical-Optionen, Workation/Arbeiten im Ausland und gefördertes Deutschlandticket
- 30 Tage Urlaub im Jahr (zusätzlich frei am 24. und 31. Dezember)
- Attraktives Gesundheitsmanagement (Betriebsarzt, Kooperation mit Urban Sports Club u.a., Präventionstag, etc.)
- Betriebliche Altersvorsorge sowie vermögenswirksame Leistungen
- Teilnahme an internen und externen Weiterbildungsangeboten
- Viele weitere Vorteile, u.a. Corporate Benefit-Programm, Job-Rad und Preisvorteile auf Finanzprodukte der Bank
- Ein großartiges Team, das Dir den Einstieg leicht macht

WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG:
berliner-volksbank.de/karriere

**Wir melden uns innerhalb von wenigen Tagen bei dir.
Bei Rückfragen ist Regine Müller (030/3063-5327, regine.mueller@berliner-volksbank.de) gern für dich da.**