



Komm zu uns und werde Teil einer starken Gemeinschaft!

Aktuell suchen wir eine*n

Abteilungsleiter*in Advisory Private Banking

Bei der Berliner Volksbank erwartet dich eine lebendige Gemeinschaft mit rund 1.900 Mitarbeiter*innen, in der Zusammenhalt an erster Stelle steht. Unser Teamgeist basiert auf Menschlichkeit und Nähe. Tatkraft ist unser Antrieb: Wir sind neugierig, mutig und schauen optimistisch in die Zukunft. Überzeuge dich selbst und finde deinen guten Grund, Teil der Berliner Volksbank zu sein.

WAS ERWARTET DICH?

- Das Begleiten und Entwickeln der Mitarbeiter*innen deiner Abteilung liegt Dir als erfahrene Führungskraft am Herzen
- Du sorgst dafür, dass alles rund läuft (z.B. Kapazitätenplanung) und übernimmst die Ertrags- und Risikoverantwortung für Deine Abteilung bzw. das zugeordnete Depotvolumen Deiner Spezialisten
- Mit deinem ausgeprägten Gespür für die unterschiedlichen Bedürfnisse unserer vermögenden Kund*innen schöpfst Du durch gute Lösungen die Potentiale voll aus und kurbelst das weitere Wachstum des Wertpapiervermögens an
- Beim Gestalten der Hausmeinung bringst Du Dich mit deiner Expertise in der Produktselektion aktiv und souverän ein
- Du führst zwei Spezialistenteams zu einer neuen Abteilung zusammen

- Du begleitest die Transformation vom provisionsbasierten Geschäft hinzu zuwendungsfreien Beratungs- und Verwaltungslösungen.
- Du gehst vorbildlich voran und betreust ausgewählte Top-Kunden auch direkt

WAS BRINGST DU MIT?

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium mit betriebswirtschaftlichem Hintergrund oder eine abgeschlossene vergleichbare Qualifikation
- Weiterbildungen wie CIIA oder CFA sind wünschenswert
- Du hast jahrelange Führungs- / Beratungserfahrung im gehobenen Privatkundengeschäft bzw. Private Banking im Gepäck
- Entscheidungsstark und konfliktfähig vermittelst du auch zwischen unterschiedlichen Interessen
- Du hast fundierte Kapitalmarktkenntnisse und kannst aktuelle makroökonomische Entwicklungen einordnen sowie unsere Research-Einschätzungen (insbesondere auch zu Einzelwerten) anlegergerecht transportieren
- Du hast umfangreiche Wertpapier-Vertriebserfahrungen und kannst Erfolge in der Betreuung (hoch-)vermögender Kunden sowie der Führung von Spezialisten nachweisen
- Du bist stark in der strukturierten Konzepterstellung, im Abschluss und in der Empfehlungnahme und kannst dieses Erfahrungswissen an Deine Mitarbeiter weitergeben
- Du bist erfahren in der telefonischen Anlageberatung
- Du bist vertraut mit den rechtlichen Grundlagen des Wertpapiergeschäfts, insbesondere auch zu Nachhaltigkeitsthemen und Du verfügst über gute Englischkenntnisse
- Für Dich sind sichere, emphatische Umgangsformen selbstverständlich. Ein ausgeprägtes Kommunikationsgeschick bringst Du mit und Du zeigst echtes Interesse an spannenden Persönlichkeiten, Entscheidern, VIPs und Hochvermögenden.

WAS BIETEN WIR DIR?

- Attraktive, marktgerechte außertarifliche Vergütung inkl. 13. Gehalt plus erfolgsabhängige Zusatzvergütung
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Arbeiten in moderner, zeitgemäßer Umgebung im Herzen von Berlin
- sehr gut erreichbarer Arbeitsplatz, direkt am U-Bahnhof Spichernstr. in der Berliner City-West
- offene Produktarchitektur, umfangreiches Hausmeinungsangebot für eine hochprofessionelle Anlageberatung
- Betriebliche Altersvorsorge sowie vermögenswirksame Leistungen

- Flexible Arbeitszeiten bei einer 39 Stunden Woche, Mobiles Arbeiten, geförderte Sabbatical-Optionen, Workation/ Arbeiten im Ausland
- 30 Tage Urlaub im Jahr (zusätzlich frei am 24. und 31. Dezember)
- Teilnahme an internen und externen Weiterbildungsangeboten
- Viele weitere Vorteile, u.a. Corporate Benefit-Programm, Job-Rad, Zuschuss zum Jobticket und Preisvorteile auf Finanzprodukte der Bank

WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG:
berliner-volksbank.de/karriere

**Wir melden uns innerhalb von wenigen Tagen bei dir.
Bei Rückfragen ist Jeannine Heide (030/3063-5328,
jeannine.heide@berliner-volksbank.de) gern für dich da.**