

GESCHÄFTSSTELLENLEITER (m/w/d)

PLANEN SIE IHRE ZUKUNFT MIT UNS!

Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich gerne bei uns!

Lebenslauf und Zeugnisse reichen im ersten Schritt - Anschreiben darf, muss aber nicht!

Was uns auszeichnet:

- Ein sicherer Arbeitsplatz mit vielfältigen und verantwortungsvollen Aufgaben
- Attraktive fachliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein modernes Arbeitsumfeld in der Region mit flexiblen und geregelten Arbeitszeiten
- Zusätzliche Benefits (u.a. betriebliche Altersvorsorge, Vermögenswirksame Leistungen, betriebliches Gesundheitsmanagement, 30 Urlaubstage)

Ihre Aufgaben bei uns:

- Sie steuern sämtliche Aktivitäten im Privatkundenbereich der Filialen mit dem Ziel, den Marktanteil im Filialbereich zu erhalten, auszubauen und neue Kunden zu akquirieren. Dabei sind die strategischen und geschäftspolitischen Ziele unserer Bank für Sie verbindlich. Sie sind ein Profi im aktiven Verkauf und verstehen sich als Betreuer der Kunden. Sie sind erster Ansprechpartner der Kunden und leiten diese bei Bedarf an die Firmenkundenbetreuung, Private Banking oder an unsere Verbundpartner weiter.
- Ergebnisverantwortliche Planung und Koordination der Aufgaben des zugeordneten Verantwortungsbereichs; Sicherstellung der Einhaltung von Zielvereinbarungen und Qualitätsstandards sind von hoher Bedeutung
- Systematische Kundenberatung und -betreuung nach ganzheitlichen und bedarfsgerechten Grundsätzen
- Planung und Steuerung des Einsatzes von Personal und Sachmitteln
- Aktive Unterstützung von Veränderungsprozessen, insbesondere Begleitung der Mitarbeiter
- Förderung der Eigeninitiative und der Leistungsbereitschaft Ihrer Mitarbeiter und deren Weiterentwicklung in der Bank
- Mitwirkung bei der Umsetzung von Marketing-/Verkaufsförderungsaktionen
- Repräsentation der Bank im Geschäftsbereich

Das bringen Sie mit:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Bankausbildung, weitergehende Zertifizierungen und/oder Fortbildungsmaßnahmen, besitzen mehrjährige Berufserfahrung sowie umfassende Fachkenntnisse im Privatkundengeschäft. Gerne haben Sie darüber hinaus bereits Führungserfahrung als Filialleiter erworben.
- Idealerweise bringen Sie einen Abschluss zum Bankfachwirt/-in oder eine gleichwertige Qualifikation mit.
- Als überzeugte Vertriebspersönlichkeit mit Verhandlungsgeschick macht Ihnen aktiver Kundenkontakt und ganzheitliche Betreuung Freude. Zudem sind Sie zielorientiert, abschlussicher und haben ein hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein, Entscheidungsfreude und soziale Kompetenz.
- Ihre zielgerichtete vertriebliche Tätigkeit haben Sie bereits erfolgreich bewiesen.
- Belastbarkeit – auch in unruhigen Zeiten bewahren Sie einen kühlen Kopf und bringen auch in Stresssituationen Ihre Leistung.

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung bitte ausschließlich über das Online-Bewerberportal auf unserer Website:

<https://www.bensbergerbank.de/wir-fuer-sie>

Für erste Fragen steht Ihnen Frau Claudia Ströder unter der Rufnummer 02204 401 140 oder per E-Mail: Claudia.Stroeder@bensberger-bank.de gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Sie!