



Teamleitung (m/w/d) Firmenkunden für den Unternehmensbereich Individualkunden in Vollzeit

PLANEN SIE IHRE ZUKUNFT MIT UNS!

Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich gerne bei uns!

Lebenslauf und Zeugnisse reichen im ersten Schritt - Anschreiben darf, muss aber nicht!

Was uns auszeichnet:

- Ein engagiertes und motiviertes Team in einem modernen und zukunftsorientierten Arbeitsumfeld, das offen für neue Impulse und Ideen ist
- Ein sicherer Arbeitsplatz mit vielfältigen und verantwortungsvollen Aufgaben
- Attraktive Möglichkeiten zur fachlichen Weiterbildung
- Flexible und geregelte Arbeitszeiten sowie die Möglichkeit zum tageweisen mobilen Arbeiten
- Zusätzliche Benefits wie betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen, betriebliches Gesundheitsmanagement und 30 Tage Urlaub

Ihre Aufgaben bei uns:

- In dieser Schlüsselfunktion arbeiten Sie kooperativ mit dem Bereichsleiter Individualkunden zusammen und wirken am stetigen Ausbau des Vertriebs Erfolges unserer Bank mit
- Unter Ertrags- und Risikogesichtspunkten obliegt Ihnen die Steuerung des gesamten Firmenkundengeschäftes einschließlich der Betreuung großer Unternehmenskunden
- Gemeinsam mit Ihren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern stellen Sie zudem eine professionelle Beratung sowie effiziente Arbeitsabläufe sicher
- Neben der Kundenbetreuung sind Sie auch in der Akquisition neuer Klientel aktiv und richten sich auf die konsequente Ausschöpfung vorhandener Marktpotenziale zur Ausweitung des Geschäftsfeldes aus
- Dabei repräsentieren Sie Ihren Bereich sowie die Bank auch professionell nach außen

Das bringen Sie mit:

- Sie verfügen über eine bankfachliche Ausbildung sowie den erfolgreichen Abschluss eines (Fach-) Hochschulstudiums, beispielsweise im Bereich Wirtschaftswissenschaften, des Genossenschaftlichen Bank-Führungsseminars oder einer vergleichbaren Qualifikation
- Im Rahmen Ihrer bisherigen Tätigkeit haben Sie sich idealerweise mehrjährige Führungserfahrung im gewerblichen Geschäft angeeignet, insbesondere in der Gewinnung, Beratung und Betreuung mittelständischer Firmenkunden
- Ihr Vertriebs-Know-how konnten Sie dabei vorzugsweise in einer Regional- oder auch Geschäftsbank erwerben
- Sie bringen darüber hinaus ein ausgeprägtes Gespür für die Chancen und Risiken des Marktes mit und begegnen auch künftigen strategischen Herausforderungen durch Ihr vorausschauendes Agieren sicher
- Persönlich zeichnen Sie sich durch souveränes Auftreten, gute kommunikative Fähigkeiten, Überzeugungskraft und ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft aus
- Ihrem Team begegnen Sie wertschätzend und steuern dieses konsequent auf klare Ziele hin und motivieren als persönliches Vorbild

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung bitte ausschließlich über das Online-Bewerberportal auf unserer Website: [Arbeitgeber Genossenschaftsbank - .de](https://www.genossenschaftsbank.de)

Für erste Fragen steht Ihnen Frau Claudia Ströder unter der Rufnummer 02204 401140 oder per E-Mail: Claudia.Stroeder@bensbergerbank.de gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Sie!