Wir suchen Sie!
Mitarbeiter Vertriebsmanagement – Schwerpunkt Steuerung (m/w/d)

Morgen kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

Wir sind

eine leistungsstarke und moderne Genossenschaftsbank im fränkischen Weinland zwischen Mainschleife und Steigerwald mit 14 Geschäftsstellen, einer Bilanzsumme von ca. 850 Mio. Euro und derzeit ca. 140 Mitarbeiter:innen.

Wir haben ambitionierte Ziele und bauen deswegen ein neues Team im Vertriebsmanagement auf. Deshalb suchen wir ab sofort eine(n) engagierte(n) Mitarbeiter/ Mitarbeiterin mit Schwerpunkt Steuerung (m/w/d) in Vollzeit oder Teilzeit.

Ihre Aufgaben

- Vertriebssteuerung über agree21, Impulsmanager und Banking Workspace
- Mitwirkung bei Vertriebsplanung, Zieldefinition und Vertriebssteuerung
- Planung, Koordination und Erfolgskontrolle von Vertriebsmaßnahmen
- Analyse von Markt-, Kunden- und Wettbewerbsentwicklungen
- Nutzung von CRM-Daten zur Identifikation von Zielgruppen, Kundenpotenzialen und Vertriebschancen
- Entwicklung zielgerichteter Vertriebsimpulse auf Basis von Kunden- und Marktdaten
- Analyse von Kampagnen- und Vertriebskennzahlen sowie Ableitung von Optimierungsmaßnahmen
- Weiterentwicklung der CRM- und Omnikanal-Aktivitäten
- Mitgestaltung moderner Vertriebsstrategien und Beratungsansätze
- Mitarbeit in vertriebsrelevanten und bereichsübergreifenden Projekten
- Erstellung von Präsentationen, Analysen, Reportings und Entscheidungsvorlagen
- Aufbereitung und Kommunikation vertriebsrelevanter Informationen
- Optimierung von Vertriebsprozessen, Vertriebsinstrumenten und Kundenansprache

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d), gerne auch mit einem wirtschaftswissenschaftlichen Studium (z.B. BWL mit Schwerpunkt Bank)
- Kenntnis von Bankprodukten und Dienstleistungen
- Erfahrungen im Vertriebsmanagement, Kampagnenmanagement oder CRM – idealerweise im Banken- bzw. Finanzumfeld
- Affinität zu CRM-Systemen, digitalen Vertriebswegen und neuen Technologien
- Blick über den Tellerrand und Freude an der Mitgestaltung
- Sicherer Umgang mit MS Office-Produkten, gängigen Vertriebs- / CRM-Systemen; Schwerpunkt Excel
- Organisationsgeschick & Kommunikationsfähigkeit
- Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein sowie Teamfähigkeit und serviceorientiertes Denken

Wir bieten Ihnen

- ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem aufgeschlossenen und motivierten Team
- ein modern ausgestattetes Arbeitsumfeld mit flexiblen Arbeitszeiten
- einen sicheren Arbeitsplatz mit einer attraktiven Vergütung und zusätzlichen Sozialleistungen
- Möglichkeiten zur Weiterbildung, um Ihre fachlichen und persönlichen Kompetenzen zu stärken

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, gerne auch online über unsere Webseite. Werden Sie Teil unserer starken genossenschaftlichen Gemeinschaft mit offener Kommunikation auf allen Hierarchieebenen sowie Raum für Eigeninitiative und Ideen.

Sie möchten mehr wissen – dann rufen Sie uns einfach an oder senden Sie uns eine E-Mail.

Raiffeisenbank Mainschleife - Steigerwald eG
Die Bank im Fränkischen Weinland

Ihre persönliche Ansprechpartnerin
Michaela Bork
Leitung Personal
09381 80701551
m.bork@rb-mst.de