

## Privatkundenberater Medialer Vertrieb (m/w/d)

## **DEINE AUFGABEN**

- ✓ Als "Privatkundenberater Medialer Vertrieb" (m/w/d) hast du eine Vorreiterrolle, bringst innovative Ideen ein und gestaltest neue Lösungen für unsere Kunden.
- ✓ Als Multiplikator stehst du für die Inhalte und den Umgang mit unserer medialen Beratungslösung für alle Nutzer zur Verfügung.
- ✓ In dieser verantwortungsvollen Aufgabe berätst du unsere Kunden bedarfsorientiert auf den medialen Vertriebskanälen und bearbeitest qualifizierte Kundenaufträge.
- ✓ Das Akquirieren von Kunden über digital-persönliche Vertriebskanäle zählt ebenso zu deinen Aufgaben, wie auch die Mitarbeit bei der (Weiter-)Entwicklung und Umsetzung von Maßnahmen zur Erhöhung der Mitglieder- und Kundenzufriedenheit, sowie der Kundenbindung.
- ✓ Im Rahmen von zentralen Vertriebskampagnen führst du Marketing- und Anspracheaktionen
- Du informierst und berätst die Kunden in Fragen des Einsatzes digitaler und digital-persönlicher Vertriebswege der Bank.

## **DAS BRINGST DU MIT**

- ✓ idealerweise Erfahrung in der Kundenberatung
- ✓ Lust auf Innovationen
- ✓ Interesse an der Mitgestaltung dieser zukunftsfähigen Vertriebswege zur Sicherung der Wettbewerbsfähigkeit unserer Bank
- ✓ Offenheit für digitale Trends
- ✓ ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit über mediale Vertriebskanäle
- ✓ Freude am Kontakt mit Menschen
- ✓ Überzeugungs- und Durchsetzungsfähigkeit
- ✓ Vertriebs- und Kundenorientierung
- ✓ Leistungs- und Verantwortungsbereitschaft sowie unternehmerisches und lösungsorientiertes Denken

Für Fragen stehen dir gerne zur Verfügung: Armin Forstner (Bereichsleiter Zentraler Vertrieb 0941/5847-2100) Evi Pegoretti (Personalreferentin 0941/5847-1910)



Meine Nummer Eins

## WIR HABEN DICH ÜBERZEUGT?