



Wir wachsen!  
Gestalten Sie mit uns Ihre und unsere Zukunft.

## Mitarbeiter Vertriebssteuerung

Fokus Produktmanagement Anlage- und Wertpapiergeschäft  
(m/w/d) in Vollzeit oder Teilzeit

### IHRE VORTEILE

- **Work-Life-Integration:** 30 Tage Urlaub + 3 Bankfeiertage, Sonderurlaubstage, flexible Arbeitszeiten.
- **Mitarbeiter-Benefits:** Essenszuschuss, Urlaubszuschuss, Bike-Leasing, Auto-Abo, Technik-Leasing und vergünstigter bankeigener Wohnraum.
- **Attraktive Vergütung:** Wettbewerbsfähiges Gehaltspaket, ergänzt durch Sozialleistungen und attraktive Zusatzleistungen.
- **Karrierperspektiven:** Langfristige Entwicklungswege in einem fortschrittlichen Unternehmen.
- **Weiterbildung:** Individuell zugeschnittene Fortbildungen, inkl. Team- und Persönlichkeitsentwicklung.
- **Eigenverantwortlichkeit:** Ein Arbeitsumfeld, das Ihnen Raum für Selbstständigkeit und Eigeninitiative bietet.
- **Modernes Unternehmen:** Anerkannt als Arbeitgeber der Zukunft - innovativ, digital und zukunftssicher.

### IHRE KERNAUFGABEN

- Verantwortung für die strategische Weiterentwicklung unserer Produkte im Bereich Wertpapiere und im Passivgeschäft sowie Betreuung unserer Hausmeinung.
- Analyse von Markt- und Kundenbedürfnissen zur Identifikation neuer Trends und Produktideen zur Verbesserung unseres Produktangebots.
- Steuerung von Produktneueinführungen sowie Optimierung von Beratungstools, Beratungsprozessen und Kundenunterlagen.
- Monitoring der Produktperformance, Durchführung von Wettbewerbs- und Preisanalysen sowie Mitarbeit in Gremien zur Konditionspreisfindung.
- Sicherstellung der Einhaltung regulatorischer Vorgaben im Wertpapiergeschäft.
- Entwicklung und Durchführung von Schulungen und Workshops für den Vertrieb und Unterstützung bei der Entwicklung von Vertriebskampagnen.

### IHR PROFIL

- **Abschluss:** Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Banking & Finance oder abgeschlossene Bankausbildung mit Erfahrungen im Bereich Anlagegeschäft und Wertpapiere oder eine vergleichbare Qualifikation.
- **Erfahrungen:** Mehrjährige Erfahrung im Produktmanagement einer Bank, idealerweise im Bereich Anlagegeschäft. Fundierte Kenntnisse der relevanten regulatorischen (WpHG-)Anforderungen.
- **Skills:** Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten sowie Erfahrung in der Entwicklung und Umsetzung von kundenzentrierten Produktstrategien und eine lösungsorientierte Arbeitsweise.
- **Mindset:** Herausforderungen sehen Sie als Chance und als Möglichkeit sich weiterzuentwickeln. Der Erfolg anderer inspiriert und spornt Sie an. Sie haben eine Hands-on-Mentalität.

### WIR HABEN SIE ÜBERZEUGT?

Dann bewerben Sie sich jetzt auf unserer Homepage!

Für Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung:  
Armin Forstner (Bereichsleiter Zentraler Vertrieb 0941/5847-2100)  
Michael Stuber (Personalreferent 0941/5847-1930)



[vr-rs.de/karriere](https://www.vr-rs.de/karriere)