



**Werden Sie Teil
einer starken Mannschaft!**

Morgen kann kommen.
Wir machen den Weg frei.

Privatkundenberater (m/w/d)

Vollzeit (39h/Woche) oder Teilzeit (mind. 19,5h/Woche)

Einsatzort: Neufahrn in Niederbayern

Ihre Aufgaben:

- Führen von **initiativen, ziel- und abschlussorientierten Kundengesprächen**
- **Ganzheitliche, genossenschaftliche Beratung** der zugeordneten Privatkunden
- Analyse von Kundenbedarfen, Erkennen von **Vertriebschancen und Cross-Selling-Möglichkeiten** sowie gegebenenfalls Weiterleitung an Spezialisten
- Aktive **Terminplanung**
- Pflege des **Kundenbeziehungsmanagements** sowie Dokumentation von Beratungsgesprächen gemäß WpHG-Anforderungen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene **Ausbildung zum/zur Bankkaufmann/-frau**
- **Idealerweise Berufserfahrung** in der Beratung von Privatkunden
- Kundenorientierung, Kommunikationsstärke, Verantwortungsbewusstsein und Selbstständigkeit
- Freude am **bedarfsgerechten Verkauf**

Wir bieten:

- **Umfassende Einarbeitung und gezielte Entwicklungsmaßnahmen** für den erfolgreichen Einstieg
- Möglichkeit des **mobilen Arbeitens** und **spannendes Aufgabenfeld**
- **Kollegiales Umfeld** und **wertschätzendes Miteinander**
- **Zahlreiche Benefits:**
 - Betriebliche Altersvorsorge mit hohem Arbeitgeberzuschuss
 - Bike-Leasing & Zusatzversicherungen
 - 30+3 Urlaubstage & Lebensarbeitszeitkonto
 - Gemeinsame Events und Teambuilding

Noch nicht alle Anforderungen erfüllt? Kein Problem – wir gehen den Weg gemeinsam: mit Einarbeitung, gezielter Förderung und Weiterbildungsangeboten bereiten wir Sie optimal auf Ihre Aufgaben vor.