

Werden Sie Teil  
einer starken Mannschaft!

Morgen kann kommen.

Wir machen den Weg frei.



Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit (39h) einen

## Privatkundenberater (m/w/d) für den Marktbereich Dingolfing in unseren Beratungszentren:

Frontenhausen/Marklkofen

Am Goldbach  
(Ergoldsbach/Neufahrn)

Reisbach

### Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für die Ausschöpfung von identifizierten Kundenpotenzialen
- Telefonische und persönliche Terminvereinbarung
- Analysieren und Erkennen des Kundenbedarfs und Wahrnehmung von Vertriebschancen sowie Cross-Selling-Ansätzen und ggf. entsprechende Signalweiterleitung an zuständige Spezialisten (intern/extern)
- Gezielte und aktive Terminplanung für den Kundenbestand, insbesondere eigenverantwortliche persönliche und telefonische Terminvereinbarung mit Kunden
- Mitwirkung bei der (Weiter-)Entwicklung und Umsetzung von Maßnahmen zur Erhöhung der Mitglieder- und Kundenzufriedenheit
- Akquisition von Mitgliedern und Neukunden unter Risiko- und Ertragsgesichtspunkten
- Initiieren und Führen von ganzheitlichen, ziel- und abschlussorientierten Kundengesprächen im Rahmen der genossenschaftlichen Beratung unter
- Einhaltung der qualitativen und gesetzlichen Vorgaben (z.B. Kundenbeziehungsmanagement, WpHG-Anforderungen, etc.)
- Information und Hinführung der Kunden zur Nutzung digitaler Bankdienstleistungen
- Durchführung von beratungsnahen Tätigkeiten (Gesprächsvor- und -nachbereitung)
- Administrative Aufgaben im Zusammenhang mit der Kundenbestandspflege in den IT-Systemen
- Disposition der zugeordneten Kundenverbindungen
- Ergebnisverantwortliche Planung und Koordination der eigenen Aufgaben und Ziele
- Mitwirken beim Erreichen der Bank- und Bereichsziele
- Erkennen von Optimierungspotenzial im Rahmen der zugeordneten Aufgaben und Weiterleitung an die Leitungsfunktion

### Ihr Profil:

- Eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum/zur Bankkaufmann/-frau, idealerweise mit fachspezifischen Weiterqualifizierungen
- Einschlägige Berufserfahrung in der qualifizierten Beratung von Privatkunden
- Ausgeprägte Vertriebskompetenz und Abschlusssicherheit
- Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Freude am bedarfsgerechten Verkauf
- Sicheres, authentisches und verbindliches Auftreten
- Verantwortungsbewusstsein, eine effiziente und selbständige Arbeitsweise und ein kooperativer Arbeitsstil

### Unser Angebot:

- Ein verantwortungsvolles und interessantes Aufgabengebiet
- Zusammenarbeit in einem dynamischen Team
- Vielseitige Fortbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Sozialleistungen (Betriebliche Altersvorsorge, Bikeleasing, Beihilfeversicherung und vieles mehr)
- Flexible Arbeitszeitgestaltung (Gleitzeit)
- Sportgemeinschaft sowie Firmenevents
- Modern und ergonomisch ausgestattete Büroräume

### Interesse?

Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an  
[Herrn Matthias Pfliegl, Leiter der Abteilung Personal](mailto:Herrn Matthias Pfliegl, Leiter der Abteilung Personal) • Ludwigsplatz 21 • 94315 Straubing  
oder online unter [www.vr-obm.de/karriere](http://www.vr-obm.de/karriere).