



**Werden Sie Teil  
einer starken Mannschaft!**

**Morgen kann kommen.**

**Wir machen den Weg frei.**

## **Individualkundenberater (m/w/d)**

**Vollzeit (39h/Woche) oder Teilzeit (mind. 31,2h/Woche)**

**Einsatzort: Geschäftsstelle Straßkirchen**

### **Ihre Aufgaben:**

- Führen von **initiativen, ziel- und abschlussorientierten Kundengesprächen**
- **Ganzheitliche, genossenschaftliche Beratung** insbesondere in den Bereichen Vermögensanlage und -bildung, Kredit und elektronischen Bankdienstleistungen
- **Analysieren und Erkennen von Kundenbedarfen und Wahrnehmung von Vertriebschancen** sowie Cross-Selling-Ansätzen und ggf. entsprechende Signalweiterleitung an zuständige Spezialisten (intern/extern)
- **Gezielte und aktive Terminplanung** für den Kundenbestand
- **Pflege des Kundenbeziehungsmanagements sowie Dokumentation** von Beratungsgesprächen gemäß WpHG-Anforderungen

### **Ihr Profil:**

- Eine erfolgreich **abgeschlossene Ausbildung zum/zur Bankkaufmann/-frau**, idealerweise mit fachspezifischen Weiterqualifizierungen
- **Berufserfahrung in der qualifizierten Beratung** von Privatkunden
- **Kundenorientierung, Kommunikationsstärke** und Freude am bedarfsgerechten Verkauf
- Offenes und **souveränes Auftreten**
- **Verantwortungsbewusstsein, Eigenverantwortung und Selbständigkeit**

### **Wir bieten:**

- **Umfassende Einarbeitung und gezielte Entwicklungsmaßnahmen** für den erfolgreichen Einstieg
- **Spannendes Aufgabenfeld**
- **Kollegiales Umfeld** und **wertschätzendes Miteinander**
- **Zahlreiche Benefits:**
  - Betriebliche Altersvorsorge mit hohem Arbeitgeberzuschuss
  - Bike-Leasing & Zusatzversicherungen
  - 30+3 Urlaubstage & Lebensarbeitszeitkonto
  - Gemeinsame Events und Teambuilding

**Noch nicht alle Anforderungen erfüllt?** Kein Problem – wir gehen den Weg gemeinsam: mit Einarbeitung, gezielter Förderung und Weiterbildungsangeboten bereiten wir Sie optimal auf Ihre Aufgaben vor.