

# Firmenkundenberater mit Schwerpunkt Agrarkunden (m/w/d)

## IHRE AUFGABEN

- Sie beraten die Ihnen zugeordneten Agrarkunden aktiv und bedarfsgerecht auf der Grundlage unseres ganzheitlichen Betreuungskonzepts.
- Sie akquirieren Neukunden und fördern die Entwicklung Ihrer Bestandskunden auf Basis einer langfristigen und tragfähigen Geschäftsbeziehung.
- Sie beobachten aktiv die wirtschaftliche Entwicklung Ihrer Kunden und bewerten auf Basis Ihrer Erkenntnisse entsprechende Finanzierungskonzepte.
- Sie repräsentieren unsere Bank bei regionalen Veranstaltungen und pflegen Kontakte zu Multiplikatoren und Institutionen.

## IHR PROFIL

- Sie haben eine abgeschlossene Bankausbildung und idealerweise weiterführende Qualifikationen.
- Sie verfügen über Berufserfahrung in der Kundenberatung bzw. im Vertrieb und idealerweise im Bereich der Landwirtschaft.
- Sie weisen Fachwissen in allen gängigen Aktiv- und Passivprodukten auf und haben gute Kenntnisse im Bereich der Finanzierung
- Sie haben fundierte Kenntnisse im Verbundgeschäft.
- Sie erarbeiten mit Freude kundenorientierte Lösungen und arbeiten gerne im Team.



FLEXIBLE REMOTE-  
OPTIONEN



BENEFIT-  
VIELFALT



KARRIERE-  
BOOSTER



BIS ZU 50  
FREIE TAGE



AUSGEZEICHNETE  
ZUKUNFTSGESTALTER

## IHR KONTAKT



Stefanie Weber



[www.bank.de/karriere](http://www.bank.de/karriere)



09421 9914-214