

Diese interessanten Aufgaben warten auf Sie:

- Sie beraten und betreuen eigenverantwortlich die Ihnen zugeordneten Privatkunden im standardisierten Passiv-/Aktivgeschäft (inkl. Verbundprodukte)
- Sie initiieren, terminieren und führen ganzheitliche, bedarfsorientierte Beratungsgespräche im Sinne unserer genossenschaftlichen Beratung
- Sie bringen sich und Ihre Ideen aktiv in das Beratungsteam der Geschäftsstelle ein
- Sie nutzen systematisch die Ihnen angebotenen unterstützenden Vertriebswege
- Sie wirken aktiv bei der Umsetzung von Vertriebsaktionen und Cross-Selling-Aktivitäten mit

Wir wünschen uns von Ihnen:

- Sie weisen eine erfolgreich abgeschlossene Bankausbildung vor und konnten idealerweise bereits Erfahrungen in der qualifizierten Kundenberatung sammeln
- Sie haben Lust und Freude mit Menschen in Kontakt zu treten
- Sie sind voll motiviert und wollen sich im Bereich der Privatkundenberatung stetig weiterentwickeln
- Sie sind ein echter Teamplayer, aufgeschlossen für Neues und haben Spaß an digitalen Medien
- Sie verfügen über eine große Vertriebsleidenschaft, ein hohes Maß an Eigeninitiative und überzeugen durch ein selbstsicheres Auftreten

Wir freuen uns auf Sie.

Wählen Sie gerne den kurzen Weg der Kontaktaufnahme zur schnellen Klärung, ob wir zueinander passen. Alles Weitere stimmen wir dann gemeinsam ab.

Thomas Zuber: Tel. 0821 5040-1566, thomas.zuber@vrbank-a-oal.de



 Hier gibt es n\u00e4here Infos zur Stellenausschreibung.
Weitere Stellenangebote unter: vrbank-a-oal.de/karriere

